



Bokslutskommuniké Januari – December 2018

Oktober–december 2018 i korthet

- Nettoomsättningen ökade med 11,6 % till 2 307 Mkr (2 068). Organiskt ökade nettoomsättningen med 5,8 %.
- EBITDA-resultatet ökade med 143,4 % till 348 Mkr (142).
- Det justerade EBITDA-resultatet ökade med 70,4 % till 409 Mkr (240).
- Omstrukturerings- och integrationskostnaderna uppgick till 38 Mkr (104).
- Resultat efter finansiella poster ökade till 130 Mkr (-75).
- Resultat per aktie ökade till 0,36 kr (-0,25).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 334 Mkr (175). Cash conversion uppgick till 96,0 % (123,2).
- Som tidigare kommunicerat har Arjo under kvartalet slutit avtal om att avyttra Acare, koncernens verksamhet för lågspecifierade sjukvårdssängar.

Januari–december 2018 i korthet

- Nettoomsättningen ökade med 6,9 % till 8 217 Mkr (7 688). Organiskt ökade nettoomsättningen med 3,0 %.
- EBITDA-resultatet ökade med 18,4 % och uppgick till 1 180 Mkr (996).
- Det justerade EBITDA-resultatet ökade med 5,2 % till 1 312 Mkr (1 246).
- Omstrukturerings- och integrationskostnaderna uppgick till 113 Mkr (324).
- Resultat efter finansiella poster ökade till 395 Mkr (179).
- Resultat per aktie ökade till 1,09 kr (0,43).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 991 Mkr (572). Cash conversion uppgick till 84,0 % (57,4).
- Förvärv av ReNu Medical, ett bolag specialiserat på miljövänliga processer för återanvändning av medicintekniska förbrukningsartiklar.
- Utdelning per aktie föreslås till 0,55 kr (0,50), motsvarande cirka 150 Mkr, vilket är en ökning med 10 % jämfört med föregående år.

Finansiellt sammandrag

	Kvartal 4 2018	Kvartal 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Nettoomsättning, Mkr	2 307	2 068	8 217	7 688
Bruttoresultat, Mkr	1 042	901	3 662	3 428
Bruttomarginal, %	45,2%	43,6%	44,6%	44,6%
EBITA, justerad ¹	313	135	930	846
EBITA-marginal, justerad, %	13,5%	6,5%	11,3%	11,0%
EBITDA	348	142	1 180	996
EBITDA-marginal, %	15,1%	6,9%	14,4%	13,0%
EBITDA, justerad ¹	409	240	1 312	1 246
EBITDA-marginal, justerad, %	17,7%	11,6%	16,0%	16,2%
Rörelseresultat (EBIT), Mkr	157	-34	493	281
Resultat efter finansiella poster, Mkr	130	-75	395	179
Periodens resultat, Mkr	97	-68	296	118
Antal aktier, tusental	272 370	272 370	272 370	272 370
Resultat per aktie, kronor	0,36	-0,25	1,09	0,43
Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr	334	175	991	572
Cash conversion, %	96,0%	123,2%	84,0%	57,4%

¹ Före jämförelsestörande poster. Se Not 5 på sidan 13, Alternativa nyckeltal på sidan 17 och definitioner på sidan 20.

Stark avslutning med tvåsiffrig tillväxt i USA och Storbritannien

Arjo växer kraftigt i kvartalet. Kan du berätta mer om koncernens försäljningsutveckling?

Det stämmer, vi avslutar året starkt med en organisk tillväxt på 5,8 % i kvartalet och visar tvåsiffrig tillväxt i både USA och Storbritannien - våra två största marknader.

När vi gick in i 2018 var ett av de viktigaste målen att vända vår utveckling på USA-marknaden. Med hela 13 % tillväxt i årets sista kvartal och 4 % för helåret kan jag konstatera att vi lyckats väl och vi fortsätter att nå uppsatta delmål i Arjo 2020-planen. Det är också glädjande att den åtgärdsplan vi sjösatte i Storbritannien i början av året ger resultat. Här växer vi nu med över 10 % i kvartalet och 7 % under året.

Koncernens tillväxt hölls dock tillbaka något av Australien, där den nedgång som inleddes under det tredje kvartalet har fortsatt. Det beror främst på en inbromsning av investeringarna i den privata långtidsvården på grund av ett mer osäkert politiskt läge. Trots detta växer koncernen med 3,0 % organiskt för helåret. Försäljningsökningen understöds dessutom av en fortsatt god orderingång.

Resultatet förbättras markant jämfört med 2017. Kan du utveckla något kring det?

EBITDA-resultatet ökade med 70 % i kvartalet, främst som en följd av den högre försäljningen samt lägre kostnader.

Vi har haft en god kostnadskontroll under det fjärde kvartalet och rörelsekostnaderna för helåret uppgår till 3 017 Mkr, vilket ger 2 927 Mkr i jämförbara valutor. Detta ligger väl inom ramen för den uppskattning som vi kommunicerat om 2 965 Mkr. Rörelsekostnaderna som andel av försäljningen minskar därmed något jämfört med föregående år redan under 2018.

Bruttomarginalen uppgick till 45,2 % i det fjärde kvartalet och hölls tillbaka något av kostnader relaterade till de logistikproblem som uppstod i tredje kvartalet. Dessa problem är nu lösta och vi går in i 2019 med ett logistiksystem som kommer att möjliggöra vår utveckling framåt.

Bruttomarginalen landade på 44,6 % för helåret, vilket ligger i linje med föregående år. Vi bedömer att det finns ytterligare åtgärder inom räckhåll för att steg för steg förbättra bruttomarginalen. Avyttringen av Acare som genomfördes under det fjärde kvartalet, i kombination med fortsatt tillväxt och ökat kapacitetsutnyttjande i våra fabriker kommer att ha en positiv effekt på vår bruttomarginal framöver.

Något annat kring bokslutet 2018 som du vill lyfta fram?

Vi har satt en klar riktning för bolaget med vår Arjo 2020-plan, vilket skapat positivt momentum i organisationen. Som ett självständigt bolag har vi nu ett hundraprocentigt fokus på Arjos verksamhet och möjligheter. Säljorganisationen har bearbetat marknaden på ett effektivt sätt och vi ser att vi har goda möjligheter att fortsätta växa även framåt. Organisationens har gjort en stor insats under 2018 och vi har visat att Arjo står stabilt på egna ben.

Några kommentarer inför 2019?

Under 2019 kommer vi fortsätta att lansera lösningar och produkter för att effektivisera och förbättra kvaliteten i vården. Områden som är högt prioriterade för oss är demensvården, vikten av förebyggande vård samt en bra och ergonomisk arbetsmiljö för vårdpersonalen.

P parallellt arbetar vi med att anpassa verksamheten till det nya regelverket MDR. Ett gediget jobb har gjorts under 2018 vilket fortsätter under året. Vi är väl förberedda för de nya kraven och ser detta som en viktig konkurrensfördel.

USA är fortsatt en viktig marknad och kommer vara i fokus även under 2019. Vi arbetar med situationen i Australien och bedömer att vi kan stabilisera utvecklingen där på relativt kort sikt. Vi ser även goda möjligheter för tillväxt på flera andra marknader som exempelvis Japan, Kina och på våra distributörsmarknader i Östeuropa och Sydostasien.

Våra satsningar inom långtidsvården, till exempel i USA, kommer gradvis ge resultat under 2019 och vi fortsätter vårt arbete för att sänka rörelsekostnaderna som andel av omsättningen. Vi kommer även att investera vidare i vår försäljningsorganisation och i produktutveckling.

Vi får positiva signaler från våra kunder, vilket bekräftas i orderingången. Jag ser med tillförsikt fram emot 2019 där vi förväntar oss att växa i linje med den tillväxt vi har sett under 2018.



Joacim Lindoff
VD och koncernchef

Koncernens utveckling

Nettoomsättning och resultat

Fjärde kvartalet 2018

Under det fjärde kvartalet ökade nettoomsättningen organiskt med 5,8 % till 2 307 Mkr (2 068), med särskilt god försäljningsutveckling i koncernens största marknader USA och Storbritannien. Kapitalvaruförsäljningen var stark under kvartalet, särskilt inom patienthantering och utrustning för vård av kraftigt överviktiga patienter. Även DVT och diagnostik utvecklades väl.

Nordamerika ökade organiskt med 12,3 % med positiv utveckling i både USA och Kanada. USA-marknaden noterade en organisk tillväxt om 13,1 % i kvartalet, med fortsatt tillväxt inom uthyrningsverksamheten och fortsatt goda utsikter för långtidsvård.

Även i Västeuropa var tillväxten god i kvartalet med en organisk ökning om 7,3 %. Flera marknader avslutade året starkt, bland annat Storbritannien. Även i fjärde kvartalet har aktiviteterna i den åtgärdsplan som initierades i Storbritannien i början av 2018 gett goda resultat. Frankrike och Nederländerna är andra exempel på marknader som visade god tillväxt i kvartalet.

I Övriga världen minskade nettoomsättningen med 13,3 % i kvartalet. Nedgången är främst relaterad till regionens största marknad Australien, där fortsatt politisk osäkerhet lett till inbromsning av investeringar i vården. Framför allt är det vårdgivare inom den privata sektorn som skjutit upp investeringar i lågspecificerade kapitalvaror - något som inleddes redan under det tredje kvartalet. Dock ses fortsatt tillväxt inom till exempel förbrukningsvaror, och resurser riktas nu mot de områden som växer - som exempelvis DVT. På så vis bedöms de senaste kvartalens marknadsutveckling kunna stabiliseras under 2019. Bortsett från Australien har koncernen haft en positiv utveckling på flera marknader i Övriga världen, bland annat Indien, Sydafrika och Nya Zeeland.

Bruttomarginalen uppgick till 45,2 % (43,6) i kvartalet. Bruttomarginalen hölls tillbaka något av de kostnader som uppkommit i kvartalet relaterat till det byte av logistikpartner samt flytt av logistikcenter i Europa som genomfördes under det tredje kvartalet. Kostnaderna relaterar till en tillfällig ökning av resurser inom logistik samt ökade kostnader och lägre effektivitet för service och uthyrningsverksamhet. De problem som uppstod i samband med flytten är nu lösta och koncernen inleder 2019 med en välfungerande logistiklösning.

Jämfört med fjärde kvartalet 2017 påverkades bruttomarginalen positivt av valutatransaktionseffekter om cirka 4 Mkr.

Rörelsekostnaderna har under kvartalet utvecklats bättre än plan och uppgick till 814 Mkr (853). Omräkningseffekter av valutor har påverkat rörelsekostnaderna negativt med 33 Mkr jämfört med valutakurserna vid utgången av 2017.

Kvartalets omstrukturerings- och integrationskostnader uppgick till 38 Mkr (104), varav större delen relaterar till nedskrivning av ett IT-system från Getinge som inte längre används samt till andra kostnader av omstruktureringskaraktär relaterade till separationen från Getinge.

Koncernens pensionsskuld i Storbritannien har under kvartalet justerats till följd av en dom från Högsta Domstolen (High Court) i slutet av 2018. Förändringen, som uppgår till -40 Mkr, skall enligt gällande redovisningspraxis redovisas i koncernens resultaträkning. Eftersom förändringen av pensionsskulden inte har någon koppling till koncernens verksamhet under 2018 redovisas denna som en jämförelsestörande post. För mer detaljerad information, se not 5 sid. 13.

Koncernens EBITDA-resultat före jämförelsestörande poster ökade med 70,4 % till 409 Mkr (240), vilket innebär en justerad EBITDA-marginal om 17,7 % (11,6). EBITDA-resultatet har påverkats positivt av valutaeffekter om cirka 31 Mkr, varav 4 Mkr transaktionseffekter och 27 Mkr omräkningseffekter.

Finansnettot uppgick till 27 Mkr (41). Jämförelse med föregående år är inte relevant då bolaget hade en annan kapitalstruktur när Arjo var en del av Getinge.

Januari-december 2018

Under året ökade nettoomsättningen organiskt med 3,0 % till 8 217 Mkr (7 688).

Nordamerika växte organiskt med 4,8 % med god tillväxt i både USA och Kanada. I USA, som är Arjos största enskilda marknad med cirka 30 % av omsättningen, ökade försäljningen organiskt med över 4 % under året. Den negativa utveckling som tidigare rådde främst inom uthyrningsverksamheten och produktkategorin DVT har dessutom vänts.

Även Västeuropa utvecklades väl med en organisk tillväxt om 3,4 %. Storbritannien ökade organiskt med 7,6 % jämfört med föregående år, trots fortsatt låga investeringar från NHS.

Övriga världen sjönk tillbaka med -2,9 % under året, främst på grund av den osäkerhet i Australien som påverkat det tredje och fjärde kvartalet.

Bruttomarginalen var oförändrad jämfört med föregående år och uppgick till 44,6 % (44,6). Bruttomarginalen påverkades negativt av kost-

Nettoomsättning per geografiskt område, Mkr	Kvartal 4 2018	Kvartal 4 2017	Organisk förändring	Helår 2018	Helår 2017	Organisk förändring
Nordamerika	872	735	12,3%	3 015	2 818	4,8%
Västeuropa	1 142	1 001	7,3%	4 125	3 771	3,4%
Övriga världen	293	332	-13,3%	1 077	1 099	-2,9%
Totalt	2 307	2 068	5,8%	8 217	7 688	3,0%

På grund av ändrade interna ansvarsområden har jämförelsetalen för 2017 justerats mellan regionerna Västeuropa och Övriga världen jämfört med tidigare redovisade siffror.

nader relaterat till logistikflytten i Europa och en ogynnsam produktmix med hög utleverans av lågspecificerade sjukvårdssängar. Valutatransaktionseffekter har haft en positiv påverkan på årets bruttomarginal om 27 Mkr jämfört med valutakurserna vid utgången av 2017.

Omstruktureringskostnaderna för helåret uppgick till 113 Mkr (324), varav merparten relaterar till den omorganisation och effektivisering av koncernens produktutvecklingsfunktion som i sin helhet belastade årets första kvartal. Resterande del utgörs av kostnader för byte av logistikpartner och nedskrivning av IT-system, som ett led i separationen från Getinge. IT-nedskrivningen avser ett system som inte längre används och uppgår till 24 Mkr som inte har någon kassaflödespåverkan.

Under året har en justering av pensionsskulden i Storbritannien om -40 Mkr gjorts till följd av en dom från Högsta Domstolen. Förändringen har redovisats i koncernens resultaträkning som jämförelsestörande post. För mer detaljerad information, se not 5 sid. 13.

EBITDA-resultatet ökade med 18,4 % och uppgick till 1 180 Mkr (996), vilket är väl över koncernens målsättning om en årlig ökning med 10 %. Det justerade EBITDA-resultatet ökade under året till 1 312 Mkr (1 246).

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 334 (175) för kvartalet, vilket motsvarar en cash conversion om 96,0 % (123,2 %). Det förbättrade kassaflödet beror främst på det förbättrade resultatet och lägre betald skatt. För helåret uppgick cash conversion till 84,0 % (57,4), vilket är väl över koncernens mål om en cash conversion över 70 %.

Nettoinvesteringarna för kvartalet uppgick till 139 Mkr (359) och fördelas på materiella anläggningstillgångar 106 Mkr (276) respektive immateriella anläggningstillgångar 33 Mkr (83). I nettoinvesteringar ingår även investeringar i uthyrningsflottan uppgående till 65 Mkr (252).

Under kvartalet har koncernen gjort ytterligare emissioner inom företagscertifikatsprogrammet. Vid utgången av perioden finns det emissioner om 2 763 Mkr inom programmet.

Kvartalets totala kassaflöde uppgick till 349 Mkr (251) och utgörs huvudsakligen av kassaflödet från den löpande verksamheten.

Koncernens likvida medel vid kvartalets utgång uppgick till 961 Mkr (672). Koncernens likvida medel har ökat genom en emission inom företagscertifikatsprogrammet om 308 Mkr i slutet av kvartalet. Likviden har använts till att betala tillbaka andra räntebärande lån i januari 2019. Den räntebärande nettoskulden var vid periodens utgång 4 630 Mkr (4 602). Soliditeten uppgick till 41,3% (41,6%) och nettoskuldssättningsgraden till 0,9 (0,9).

Forskning och utveckling

Arjos utgifter för forskning och utveckling uppgick till 49 Mkr (57) i kvartalet, vilket motsvarar 2,1% (2,8) av koncernens nettoomsättning. För helåret uppgick utgifterna för forskning och utveckling till 201 (204) Mkr, vilket motsvarar 2,4% (2,7) av nettoomsättningen. Se not 4 för mer information.

Utsikter 2019

Den organiska omsättningstillväxten för 2019 förväntas hamna i linje med 2018 års nivå om cirka 3 %.

Rörelsekostnaderna bedöms fortsatt minska något som andel av försäljningen under 2019.

Övriga viktiga händelser under kvartalet

Avyttring av verksamhet för lågspecificerade sjukvårdssängar

Arjo har under kvartalet slutit avtal om att sälja Acare, koncernens verksamhet för lågspecificerade sjukvårdssängar, till kinabaserade CBL. Avyttringen är en viktig del i koncernens åtgärdsplan för att förbättra lönsamheten inom produktkategorin sjukvårdssängar. Koncernens styrka ligger utanför lågprissegmentet och det är också där fortsatta satsningar ska bidra till att bibehålla och ytterligare stärka Arjos ledande positioner i marknaden.

Arjo förvärvade det kinesiska bolaget Acare Medical Science Ltd. år 2012. Arjo har nu tagit beslutet att fokusera på premiumsegmentet för sjukvårdssängar där bolaget redan har starka marknadspositioner och där lönsamheten är väsentligt bättre.

Avyttringen omfattar en produktions- och försäljningsenhet i Zhuhai, Kina, med 186 anställda och en omsättning om cirka 80 Mkr 2017.

Avyttringen beräknas slutföras i början av 2019 och har i balansräkningen redovisats som tillgångar och skulder som innehas för försäljning.

Avyttringen bedöms inte ha någon betydande kassaflödes- eller realisationsresultatpåverkan 2019 men bedöms ge en årlig positiv effekt på rörelseresultatet om cirka 25 Mkr med start 2019.



Övrig information

Viktiga händelser efter kvartalets utgång

Det finns inga viktiga händelser att rapportera efter rapportperiodens slut.

Riskhantering

Kunder och vårdens ersättningssystem

En betydande del av Arjos intäkter härrör från försäljning av produkter till enheter inom den offentliga sektorn. En särskild politisk diskussion som förs i många länder handlar om tillåtandet för privata vårdaktörer att utföra offentligt finansierade sjukvårdstjänster. Det finns en risk att myndigheter i länder där Arjo bedriver verksamhet beslutar att offentlig finansiering av privat utförd sjukvård ska begränsas eller helt upphöra, vilket kan påverka etableringen av nya sjukhus och andra vårdinrättningar och deras inköp av sjukvårdsprodukter, såsom Arjos produkter inom akut- och långtidsvård.

Försäljningen av koncernens produkter är även beroende av olika ersättningssystem på Arjos olika marknader. På flera av Arjos marknader, såsom i USA, är det i många fall exempelvis patientens försäkringsbolag som inom ramen för befintliga politiska ersättningssystem finansierar eller subventionerar inköp av produkter till patienten för bland annat akut- och långtidsvård. En del av framgången för försäljningen av Arjos produkter på dessa marknader är beroende av huruvida Arjos produkter kvalificerar sig för att ersättas genom dessa olika ersättningssystem.

Genom att Arjo bedriver verksamhet i många olika länder och marknader begränsas ovan nämnda risker för koncernen som helhet.

Forskning och utveckling

Arjos framtida tillväxt är även beroende av en fortsatt expansion genom nya produktområden och nya produkttyper inom befintliga produktområden, vilket är beroende av koncernens förmåga att påverka, förutse, identifiera och svara på förändrade kundpreferenser och behov. Arjo investerar i forskning och utveckling för att ta fram och lansera nya produkter men det finns inga garantier för att nya produkter kommer att uppnå samma grad av framgång som tidigare. Det är inte heller säkert att Arjo lyckas förutse eller identifiera trender i kundpreferenser och behov, eller att Arjo identifierar dem tidigare än vad konkurrenter gör. För att maximera avkastningen av forsknings- och utvecklingsansträngningarna har koncernen en mycket strukturerad urvals- och planeringsprocess för att säkerställa att koncernen prioriterar rätt i valet mellan potentiella projekt. Denna process omfattar noggranna analyser av marknad, teknikutveckling, val av produktionsmetod och val av underleverantörer. Utvecklingsarbetet bedrivs på ett strukturerat sätt och varje enskilt projekt genomgår ett antal fasta kontrollpunkter. Arjo fokuserar på produktlanseringar som leder till en effektivare vård där fler patienter kan behandlas vilket förväntas driva efterfrågan från slutkunder och således



tillväxten på marknaden. Produktutveckling som leder till breddning av produktsortimentet är ett medel för att öka den organiska tillväxten.

Produktansvar och skadeståndskrav

Som leverantör av medicintekniska produkter riskerar Arjo, likt andra aktörer inom sjuk- och hälsovård, att bli föremål för anspråk avseende produktansvar och andra juridiska frågor. Sådana anspråk kan röra stora belopp och betydande juridiska kostnader. Arjo kan inte lämna några garantier för att dess verksamhet inte kommer att utsättas för ersättningskrav. För de egendoms- och ansvarsrisker (t ex produktansvar) som koncernen är utsatt för finns omfattande försäkringsprogram.

Skydd av immateriella rättigheter

Arjo investerar betydande belopp i forskning och utveckling och utvecklar kontinuerligt nya produkter och tekniska lösningar. För att säkra intäkterna från dessa investeringar är det av avgörande betydelse att nya produkter och ny teknik är skyddade från olovligt användande av konkurrenter. Om det är möjligt och lämpligt skyddar Arjo sina immateriella rättigheter genom patent, upphovsrätt och varumärkesregistrering. Vidare är koncernen beroende av know-how och affärshemligheter som inte kan skyddas immaterialrättsligt.

Förändringar avseende allmänna ekonomiska och politiska förutsättningar

Arjo bedriver verksamhet i flera delar av världen och påverkas, i likhet med andra företag, av allmänna globala ekonomiska, finansiella och politiska förutsättningar. Efterfrågan på Arjos medicintekniska produkter och lösningar beror bland annat på allmänna makroekonomiska trender. Osäkerhet när det gäller framtida ekonomiska utsikter, inklusive politisk oro, kan ha en negativ inverkan på kunders inköp av Arjos produkter, vilket skulle få en negativ inverkan på Arjos verksamhet, finansiella ställning och resultat. Vidare skulle förändringar i det politiska läget i en region eller i ett land, eller politiska beslut som påverkar en bransch eller ett land, också kunna få en väsentlig inverkan på försäljningen av Arjos produkter. Genom att Arjo bedriver verksamhet på ett stort antal geografiska marknader begränsas denna risk för koncernen som helhet.

Myndigheter och anmälda organ

Sjukvårdsmarknaden är starkt reglerad i samtliga länder där Arjo har verksamhet. Arjos produktsortiment omfattas av lagstiftning, så som EU-direktiv och implementeringsakter om medicintekniska produkter och amerikanska FDA:s (Food and Drug Administration) regelverk och relaterade krav på kvalitetssystem, som bland annat ställer krav på betydande utvärdering, kvalitetskontroll och dokumentation av produkter. Det kan inte uteslutas att Arjos verksamhet, finansiella ställning och resultat i framtiden kan komma att påverkas negativt av svårigheter att leva upp till myndigheters och anmälda organs befintliga föreskrifter och krav, eller förändringar av dessa.

Arjo har utvecklat sin verksamhet så att dessa lagar och regler efterlevs och för att begränsa ovan nämnda risk lägger Arjo ner betydande ansträngningar och resurser. Årligen görs revisioner av utsedda certifierande organ för att säkerställa efterlevnad för fortsatt CE-märkning av Arjos produkter och myndigheter som FDA genomför regelbundna inspektioner i Arjos produktionsenheter för att säkerställa regelefterlevnad. Koncernens huvudkontor och samtliga av koncernens produktionsanläggningar är dessutom certifierade enligt den medicintekniska kvalitetsstandarden ISO 13485 och/eller den allmänna kvalitetsstandarden ISO 9001.

Finansiell riskhantering

Arjo är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Arjos riskhantering regleras av en finanspolicy som fastställts av styrelsen. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker samt utveckla metoder och principer för att hantera dessa risker ligger inom koncernledningen och finansfunktionen. De mest väsentliga finansiella risker som koncernen är utsatt för är valutarisker, ränterisker samt kredit- och motpartsrisker.

Transaktioner med närstående

Transaktioner mellan Arjo och bolag inom Getingekoncernen specificeras i not 11.

Kapitalmarknadsdag 2019

Arjo bjuder in analytiker, institutionella investerare och media till bolagets första kapitalmarknadsdag i Malmö den 12 mars 2019.

Kapitalmarknadsdagen kommer att börja kl. 11.00 CET på Arjos huvudkontor i Malmö, och beräknas avslutas kl. 16.30 CET. Programmet inkluderar presentationer av VD och koncernchef samt medlemmar ur Arjos koncernledning. Det kommer även ges möjlighet att se några av koncernens produkter och lösningar på plats. Syftet med kapitalmarknadsdagen är att ge en djupare förståelse för några av Arjos viktigaste områden, såsom den amerikanska marknaden, utvecklingen inom långtidsvården, samt framtida lösningar för förebyggande vård. Registrering av deltagande sker via bolagets hemsida, <https://www.arjo.com/Arjocmd>.

Årsstämma 2019

Arjos årsstämma kommer att hållas den 7 maj 2019 i Malmö. Aktieägare som önskar få ett ärende behandlat på årsstämman den 7 maj 2019 kan lämna förslaget till Arjos styrelseordförande på email: agm@arjo.com eller på adress: Arjo AB, Att: Bolagsstämмоärenden, Hans Michelsensgatan 10, 211 20 Malmö. Förslagen måste, för att med säkerhet kunna tas in i kallelsen och därmed på årsstämmans dagordning, ha inkommit till bolaget senast den 19 mars 2019.

Valberedning

Inför årsstämman 2019 utgörs Arjos valberedning av ordföranden Carl Bennet representerande Carl Bennet AB, Per Colleen representerande Fjärde AP-fonden, Marianne Nilsson representerande Swedbank Robur, Maria De Geer som representant för de mindre aktieägarna samt styrelsens ordförande Johan Malmquist.

Utdelning

Styrelse och VD föreslår en utdelning för 2018 uppgående till 0,55 kr (0,50) per aktie, vilket är en ökning med 10 % jämfört med föregående år. Vinstutdelningen uppgår således till sammanlagt cirka 150 Mkr (136). Den föreslagna utdelningen för 2018 ligger väl i linje med den av Arjo antagna utdelningspolicy. Förslaget motiveras mot bakgrund av koncernens finansiella ställning och framtida utvecklingsmöjligheter sammantaget.

Föreslagen avstämningsdag är den 9 maj 2019. Euroclear räknar med att sända utdelningen till aktieägarna med start den 14 maj 2019.

Framtidsinriktad information

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Arjos koncernlednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och regulatoriska krav samt andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Rapporten har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Malmö, 4 februari 2019

Johan Malmquist
Styrelsens ordförande

Carl Bennet

Sten Börjesson

Eva Elmstedt

Ulf Grunander

Ingrid Hultgren

Carola Lemne

Joacim Lindoff
VD och koncernchef



Koncernens finansiella rapporter

Resultaträkning för koncernen

Mkr	Not	Kvartal 4 2018	Kvartal 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Nettoomsättning	2	2 307	2 068	8 217	7 688
Kostnad för sålda varor		-1 265	-1 167	-4 555	-4 260
Bruttoresultat		1 042	901	3 662	3 428
Försäljningskostnader		-433	-449	-1 657	-1 571
Administrationskostnader		-347	-361	-1 219	-1 136
Forsknings- och utvecklingskostnader	4	-34	-43	-141	-134
Förvärvskostnader	5	0	-	-3	-
Omstrukturerings- och integrationskostnader	5	-38	-104	-113	-324
Justering pensionskulld	5	-40	-	-40	-
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader		7	22	4	18
Rörelseresultat (EBIT)	3, 8	157	-34	493	281
Finansnetto		-27	-41	-98	-102
Resultat efter finansiella poster		130	-75	395	179
Skatt		-33	7	-99	-61
Periodens resultat		97	-68	296	118
Hänförligt till:					
Moderföretagets aktieägare		97	-68	296	118
Antal aktier, tusental		272 370	272 370	272 370	272 370
Resultat per aktie, kronor ¹		0,36	-0,25	1,09	0,43

¹ Före och efter utspädning. För definition se sidan 20.

Rapport över totalresultatet för koncernen

Mkr	Kvartal 4 2018	Kvartal 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Periodens resultat	97	-68	296	118
Övrigt totalresultat				
Poster som inte kan omföras till resultatet				
Aktuariella vinster/förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner	36	-89	108	-165
Skatt hänförlig till poster som inte kan omföras till resultatet	-6	19	-18	32
Poster som vid senare tidpunkt kan omföras till resultatet				
Omräkningsdifferenser	-75	6	264	-345
Säkringar av nettoinvesteringar	-13	49	-126	49
Kassaflödessäkringar	-14	-9	-52	101
Skatt hänförlig till poster som kan omföras till resultatet	6	-9	39	-33
Periodens övriga totalresultat netto efter skatt	-66	-33	215	-361
Summa totalresultat för perioden	31	-101	511	-243
Totalresultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	31	-101	511	-243

Balansräkning för koncernen

Mkr	Not	31 dec 2018	31 dec 2017
Tillgångar			
Immateriella tillgångar		6 946	6 634
Materiella anläggningstillgångar		1 153	1 134
Finansiella anläggningstillgångar	9	448	334
Varulager		1 117	1 104
Kundfordringar		1 802	1 898
Kortfristiga finansiella fordringar	9	10	-
Övriga kortfristiga fordringar		625	434
Likvida medel	9	961	672
Tillgångar som innehas för försäljning		74	-
Summa tillgångar		13 136	12 210
Eget kapital och skulder			
Eget kapital		5 427	5 074
Långfristiga finansiella skulder	9	2 900	5 131
Avsättningar för pensioner, räntebärande	9	27	61
Övriga avsättningar		301	256
Kortfristiga finansiella skulder	9	2 771	90
Leverantörsskulder		458	541
Andra icke räntebärande skulder		1 208	1 057
Skulder som innehas för försäljning		44	-
Summa eget kapital och skulder		13 136	12 210

Förändring eget kapital för koncernen

Mkr	Aktie- kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital ¹
Ingående balans per 1 januari 2017	1	648	10 009	10 658
Summa totalresultat för perioden	-	-229	-14	-243
Nyemission	90	-	-	90
Transaktioner med aktieägare	-	-	-5 431	-5 431
Utgående balans per 31 december 2017	91	419	4 564	5 074
Ingående balans per 1 januari 2018	91	419	4 564	5 074
Justering tidigare år	-	-	-22	-22
Summa totalresultat för perioden	-	124	387	511
Utdelning	-	-	-136	-136
Utgående balans per 30 december 2018	91	543	4 793	5 427

1 I sin helhet hänförligt till moderbolagets aktieägare.

Kassaflödesanalys för koncernen

Mkr	Not	Kvartal 4 2018	Kvartal 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Den löpande verksamheten					
Rörelseresultat (EBIT)		157	-34	493	281
Återläggning av av- och nedskrivningar	3	191	176	687	715
Övriga icke kassaflödespåverkande poster		-49	2	-84	36
Kostnadsförda jämförelsestörande poster ¹		62	98	130	250
Utbetalda jämförelsestörande poster		-36	-30	-81	-63
Finansiella poster		-24	-41	-92	-102
Betald skatt		6	-33	-171	-135
Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital		307	138	882	982
Förändringar i rörelsekapital					
Varulager		132	90	24	-103
Kortfristiga fordringar		-207	-106	95	176
Kortfristiga skulder		102	53	-10	-483
Kassaflöde från den löpande verksamheten		334	175	991	572
Investeringsverksamheten					
Förvärvade verksamheter	7	-	-	-144	-
Förvärvade finansiella anläggningstillgångar		-	-	-16	-
Investeringar, netto		-139	-359	-557	-652
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-139	-359	-717	-652
Finansieringsverksamheten					
Upptagande av lån		2 603	5 131	5 507	5 131
Återbetalning av räntebärande skulder		-2 446	-	-5 336	0
Förändring av pensionstillgångar/skulder		-1	5	-22	-53
Förändring av räntebärande fordringar		-2	7	0	24
Utdelning		-	-	-136	-
Transaktioner med aktieägare		-	-4 708	-	-5 796
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		154	435	13	-694
Periodens kassaflöde		349	251	287	-774
Likvida medel vid periodens början		623	407	672	1 446
Omräkningsdifferenser		3	14	16	0
Omklassificering till Tillgångar som innehas för försäljning		-14	-	-14	-
Likvida medel vid periodens slut		961	672	961	672

¹ Exklusive nedskrivning av anläggningstillgångar.

Not 1 Redovisningsprinciper

Koncernens delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga regler i Årsredovisningslagen. Moderbolaget har upprättat delårsrapporten enligt Årsredovisningslagen (1995:1554) och Rådet för finansiell rapporteringens rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

De redovisningsprinciper som tillämpats vid upprättandet av denna delårsrapport gäller för samtliga perioder och överensstämmer med de redovisningsprinciper som presenterats i Not 1 Väsentliga redovisningsprinciper i årsredovisningen 2017, vilken finns publicerat på www.arjo.com.

Nya redovisningsstandarder

IFRS 9 Finansiella instrument

IFRS 9 Finansiella instrument tillämpas från och med räkenskapsåret 2018 och ersätter IAS 39 Finansiella instrument: Redovisning och värdering. IFRS 9 inför nya regler bl.a. avseende klassificering och värdering av finansiella instrument, nedskrivning av finansiella instrument och säkringsredovisning. Arjo har utvärderat effekterna av införandet av standarden. För väsentliga finansiella instrument i form av kundfordringar, leverantörsskulder samt skulder till kreditinstitut har inte de nya reglerna påverkat klassificering och värdering i de finansiella rapporterna. Samtliga materiella poster som nämns ovan redovisas till upplupet anskaffningsvärde och kommer att redovisas enligt denna ansats även fortsättningsvis enligt IFRS 9. Standarden har inte väsentligt påverkat nedskrivningar inom koncernen.

IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder

IFRS 15 medför nya krav för redovisning av intäkter och ersätter IAS 18 Intäkter, IAS 11 Entreprenadavtal och flera intäcksrelaterade tolkningar inom IFRS. IFRS 15 tillämpas av Arjo från och med räkenskapsåret 2018. Implementeringen av IFRS 15 har inte ändrat Arjos intäktsredovisning och har därmed inte väsentlig påverkan på räkenskaperna. Delar av Arjos intäktsflöden avser hyresintäkter vilka inte omfattas av IFRS 15 och har således inte påverkats av införandet av standarden. IFRS 15 medför dock nya upplysningskrav. Från och med 2018 har försäljning per intäktslag adderats till utöver tidigare försäljning per region i delårsrapporternas not 2.

IFRS 16 Leasing

IFRS 16 Leasing träder ikraft för räkenskapsåret som påbörjas 1 januari 2019. Förändringen jämfört med nuvarande IAS 17 Leasingavtal, är att samtliga leasingavtal där koncernen är leasetagare, med undantag för korta avtal eller avtal avseende tillgångar med låga värden, ska redovisas i balansräkningen som tillgång respektive skuld. Resultaträkningen kommer att påverkas genom en avskrivning på tillgången och en räntekostnad på leasingkulden istället för en operationell leasingkostnad. Arjo kommer främst att påverkas avseende leasing av lokaler och bilar. Leasingportföljen innehåller cirka 2 500 avtal. De åtaganden som föreligger avseende operationella leasingavtal återfinns i årsredovisningen 2017 not 18.

Vid övergången till IFRS 16 den 1 januari 2019 kommer Arjo att tillämpa den framåtriktade metoden och kommer i enlighet med standarden inte

att räkna om jämförelseåret. Leasingavtal som tidigare klassificerats som operationella leasar i IAS 17 kommer att redovisas till nuvärdet av återstående leasingbetalningar diskonterat med den marginella låneräntan per 1 januari 2019. Arjo kommer att redovisa en nyttjanderätt som motsvarar leasingkulden justerad för eventuella förutbetalda leasingavgifter redovisade per 31 december 2018. Detta innebär att det inte blir någon effekt på koncernens eget kapital vid övergången.

Arjo kommer att tillämpa de praktiska undantagen avseende korttidsleasar (leasar med en leasingperiod om 12 månader eller mindre) och leasar av lågt värde (värdet på den underliggande tillgången i nyskick är mindre än ca USD 5 000) att inte redovisa en tillgång och skuld utan istället redovisas en kostnad i resultaträkningen. Arjo har även valt att inkludera icke-leasekomponenter i beräkningen för alla tillgångar utom avseende byggnader.

Första gången IFRS 16 tillämpas kommer Arjo att tillämpa följande praktiska undantag:

- Samma diskonteringsränta har använts på leasingportföljer med liknande egenskaper
- Operationella leasingavtal med en kvarvarande leasingtid på mindre än 12 månader per 1 januari 2019 har redovisats som korttidsleasingavtal
- Direkta anskaffningskostnader för nyttjanderätter har ej räknats med vid övergången
- Historisk information har använts vid bedömningen av ett leasingavtals längd i de fall det finns optioner att förlänga eller säga upp ett avtal
- Förlita sig på sin bedömning om ett leasingavtal är förlustbringande genom att tillämpa IAS 37 omedelbart före övergångstidpunkten.

Nedan framgår de preliminära och uppskattade effekter som IFRS 16 kommer att ha på Arjos finansiella rapporter vid övergångstidpunkten 1 januari 2019.

	Mdr
Nyttjanderätt	cirka 1,4
Leasingkuld	cirka 1,4

Standarden innebär ingen materiell förändring för Arjo som leasegivare.

Inga andra av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som ännu inte har trätt i kraft förväntas ha någon väsentlig inverkan på Arjo.

Not 2 Nettoomsättning per geografiskt område och intäktslag

Nettoomsättning per geografiskt område, Mkr	Kvartal 4 2018	Kvartal 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Nordamerika	872	735	3 015	2 818
Västeuropa	1 142	1 001	4 125	3 771
Övriga världen	293	332	1 077	1 099
Totalt	2 307	2 068	8 217	7 688

Pga ändrade interna ansvarsområden har jämförelsetalen för 2017 justerats mellan regionerna Västeuropa och Övriga världen jämfört med tidigare redovisade siffror. Totalsiffran för koncernen är oförändrad.

Nettoomsättning per intäktslag, Mkr	Kvartal 4 2018	Kvartal 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Produktförsäljning	1 435	1 264	4 810	4 398
Service inkl. reservdelar	364	322	1 373	1 325
Uthyrning	508	482	2 034	1 965
Totalt	2 307	2 068	8 217	7 688

Not 3 Av- och nedskrivningar

Mkr	Kvartal 4 2018	Kvartal 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-25	-25	-100	-101
Immateriella tillgångar	-70	-46	-205	-214
Materiella anläggningstillgångar	-96	-105	-382	-400
Totalt	-191	-176	-687	-715
Varav nedskrivningar	-17	-7	-24	-74

I innevarande års tal har fördelningen mellan förvärvsrelaterade immateriella tillgångar och immateriella tillgångar justerats. 30 MSEK som per 30 september ingick i förvärvsrelaterade immateriella tillgångar har omklassificerats till immateriella tillgångar.

Not 4 Aktiverade utvecklingskostnader

Mkr	Kvartal 4 2018	Kvartal 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Utvecklingskostnader, brutto	-49	-57	-201	-204
Aktiverade utvecklingskostnader	15	14	60	70
Utvecklingskostnader, netto	-34	-43	-141	-134

Not 5 Jämförelsestörande poster

Mkr	Kvartal 4 2018	Kvartal 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Förvärvskostnader	0	-	-3	-
Omstrukturerings och integrationskostnader	-38	-104	-113	-324
Justering pensionsskuld Storbritannien	-40	-	-40	-
Totalt	-78	-104	-156	-324

Bolagets pensionsskuld i Storbritannien har under kvartalet justerats till följd av en dom från Högsta Domstolen (High Court). Domen innebär att alla pensionsplaner måste utjämna skillnader i garanterad minimipensions förmåner (GMP benefits) mellan könen. Kostnaden anses som en "kostnad avseende tjänstgöring under tidigare perioder" (past service cost) och redovisas därför i resultaträkningen.

Not 6 Finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde

2018-12-31	Tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för säkringsändamål	Summa
Övriga kortfristiga fordringar	-	15	15
Summa tillgångar	-	15	15
Övriga icke räntebärande skulder	-	85	85
Summa skulder	-	85	85

2017-12-31	Tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för säkringsändamål	Summa
Övriga kortfristiga fordringar	-	35	35
Summa tillgångar	-	35	35
Övriga icke räntebärande skulder	-	7	7
Summa skulder	-	7	7

Verkligt värde för derivatinstrumenten fastställs med hjälp av värderingstekniker. Härvid används observerbar marknadsinformation. Samtliga derivat återfinns inom nivå 2 i värdehierarkin.

Not 7 Förvärv

I juli förvärvades samtliga aktier i det amerikanska bolaget ReNu Medical Inc. Bolaget är specialiserat på miljövänliga processer för återanvändning av medicintekniska förbrukningsartiklar.

Den årliga omsättningen uppgår till cirka 60 Mkr, varav cirka 40 Mkr är försäljning till Arjo. Antalet anställda uppgår till 87 vid förvärvstidpunkten.

Förvärvskalkylen är preliminär fram till ett år efter förvärvsdatum. Förvärvsrelaterade kostnader uppgår till 3 Mkr.

Om förvärvet hade gjorts per 1 januari 2018 hade koncernens omsättning ökat med cirka 13 Mkr och bidragit med ett positivt resultat.

Förvärvade nettotillgångar	Bokfört värde	Värdejustering	Verkligt värde
Nettotillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	-	12	12
Materiella anläggningstillgångar	-	3	3
Lager, kund- och övriga fordringar	7	1	8
Leverantörs- och övriga skulder	-1	-10	-11
Kassa och bank	12	-	12
Summa nettotillgångar	18	6	24
Goodwill	-	192	192
Total nettotillgångar	18	198	216
Kassaflödeseffekt			
Förvärvspris			216
Ej betald förvärvspris			-60
Likvida medel i förvärvat bolag			-12
Summa kassaflödeseffekt			144

Not 8 Finansiell data per kvartal

Mkr	Kvartal 1 2017	Kvartal 2 2017	Kvartal 3 2017	Kvartal 4 2017	Kvartal 1 2018	Kvartal 2 2018	Kvartal 3 2018	Kvartal 4 2018
Nettoomsättning	1 931	1 894	1 795	2 068	1 943	1 986	1 981	2 307
Kostnad för sålda varor	-1 014	-1 029	-1 050	-1 167	-1 087	-1 090	-1 113	-1 265
Bruttoresultat	917	865	745	901	856	896	868	1 042
Rörelsekostnader	-605	-727	-656	-853	-725	-744	-734	-814
Förvärvskostnader	-	-	-	-	-	-	-3	0
Omstrukturerings- och integrationskostnader	-69	-15	-135	-104	-42	-15	-18	-38
Justering pensionskuld	-	-	-	-	-	-	-	-40
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-5	-3	3	22	-6	5	-2	7
Rörelseresultat (EBIT)	238	120	-43	-34	83	142	111	157
Finansnetto	-14	5	-52	-41	-16	-21	-34	-27
Resultat efter finansiella poster	224	125	-95	-75	67	121	77	130
Skatt	-60	-33	25	7	-17	-30	-19	-33
Periodens resultat	164	92	-70	-68	50	91	58	97
EBITDA justerad ¹	460	294	251	240	289	313	301	409
EBITDA-marginal justerad ¹ , %	23,8	15,6	14,0	11,6	14,9	15,7	15,2	17,7

¹ EBITDA före jämförelsestörande poster. Se not 5 Jämförelsestörande poster sidan 13, Alternativa nyckeltal på sidan 17 och definitioner på sidan 20.

Not 9 Koncernens räntebärande nettoskuld

Mkr	Helår 2018	Helår 2017
Långfristiga finansiella skulder	2 900	5 131
Kortfristiga finansiella skulder	2 771	90
Pensionsavsättningar, räntebärande	27	61
Räntebärande skulder	5 698	5 282
Avgår finansiella fordringar ¹	-107	-8
Avgår likvida medel	-961	-672
Räntebärande nettoskuld	4 630	4 602

¹ Ingår i finansiella anläggningstillgångar om 448 Mkr (334).

Not 10 Koncernens nyckeltal

Mkr	Kvartal 4 2018	Kvartal 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Försäljningsmått				
Nettoomsättning	2 307	2 068	8 217	7 688
Nettoomsättningstillväxt, %	11,6%	-4,9%	6,9%	-1,5%
Organisk försäljningstillväxt, %	5,8%	-1,8%	3,0%	-1,6%
Kostnadsmått				
Försäljningskostnader i procent av nettoomsättning	18,8%	21,7%	20,2%	20,4%
Administrationskostnader i procent av nettoomsättning	15,1%	17,5%	14,8%	14,8%
Forsknings- och utvecklingskostnader i procent av nettoomsättningen	1,5%	2,1%	1,7%	1,7%
Resultatmått				
Rörelseresultat (EBIT)	157	-34	493	281
EBITA	252	37	798	596
EBITA justerad	313	135	930	846
EBITDA	348	142	1 180	996
EBITDA-tillväxt, %	143,4%	-64,4%	18,4%	-35,1%
EBITDA justerad	409	240	1 312	1 246
Resultat per aktie, kronor	0,36	-0,25	1,09	0,43
Marginalmått				
Bruttomarginal, %	45,2%	43,6%	44,6%	44,6%
Rörelsemarginal, %	6,8%	-1,7%	6,0%	3,7%
EBITA-marginal, %	10,9%	1,8%	9,7%	7,8%
EBITA-marginal justerad, %	13,5%	6,5%	11,3%	11,0%
EBITDA-marginal, %	15,1%	6,9%	14,4%	13,0%
EBITDA-marginal justerad, %	17,7%	11,6%	16,0%	16,2%
Kassaflödes- och avkastningsmått				
Avkastning på eget kapital, % ¹			5,6%	1,5%
Cash conversion, %	96,0%	123,2%	84,0%	57,4%
Arbetande kapital, Mkr			9 946	10 317
Avkastning på arbetande kapital, % ¹			6,5%	5,9%
Kapitalstruktur				
Räntebärande nettoskuld			4 630	4 602
Räntetäckningsgrad, ggr ¹			8,4x	5,3x
Nettoskulsättningsgrad, ggr			0,9x	0,9x
Nettoskuld / justerad EBITDA, ggr ¹			3,5x	3,7x
Soliditet, %			41,3%	41,6%
Eget kapital per aktie, kronor			19,9	18,6
Övrigt				
Antal aktier, st			272 369 573	272 369 573
Antal anställda, medel			6 123	5 853

¹ Rullande 12 månader

Alternativa nyckeltal

Alternativa nyckeltal avser finansiella mått som används av företags ledning och investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning, vilka inte direkt kan utläsas eller härledas ur de finansiella rapporterna. Dessa finansiella mått är avsedda att underlätta analys av koncernens utveckling. De alternativa nyckeltalen ska inte betraktas som substitut utan snarare som komplement till den finansiella rapportering

som upprättats i enlighet med IFRS. De finansiella mått som redovisas i denna rapport kan skilja sig från liknande mått som används av andra bolag.

De alternativa nyckeltalen redovisade nedan är inte beräknade enligt IFRS men tillhandahålls då Arjo anser att de är viktiga i samband med investerares bedömning av Bolaget och Bolagets aktie.

EBITA/EBITDA justerad Mkr	Kvartal 4 2018	Kvartal 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Rörelseresultat (EBIT)	157	-34	493	281
Återläggning av- och nedskrivningar immateriella tillgångar	95	71	305	315
EBITA	252	37	798	596
Återläggning av- och nedskrivningar materiella anläggningstillgångar	96	105	382	400
EBITDA	348	142	1 180	996
Jämförelsestörande poster ¹	78	104	156	324
Återläggning av nedskrivningar av omstrukturerings- och integrationskostnader	-17	-6	-24	-74
Justerad EBITA	313	135	930	846
Justerad EBITDA	409	240	1 312	1 246

¹ Se not 5 Jämförelsestörande poster sidan 13.

Cash Conversion	Kvartal 4 2018	Kvartal 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr	334	175	991	572
Rörelseresultat (EBIT)	157	-34	493	281
Återläggning av av- och nedskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar	191	176	687	715
EBITDA, Mkr	348	142	1 180	996
Cash Conversion, %	96,0%	123,2%	84,0%	57,4%

Nettoskulsättningsgrad	Helår 2018	Helår 2017
Räntebärande nettoskuld, Mkr	4 630	4 602
Eget kapital, Mkr	5 427	5 074
Nettoskulsättningsgrad, ggr	0,85	0,91

	Helår 2018	Helår 2017
Beräkning av avkastning på arbetande kapital		
Balansomslutning vid periodens början	12 210	14 713
Balansomslutning vid periodens slut	13 136	12 210
Genomsnittlig balansomslutning	12 673	13 462
Genomsnittlig balansomslutning	12 673	13 462
Avgår genomsnittliga likvida medel	-817	-1 058
Avgår genomsnittliga övriga avsättningar	-278	-220
Avgår genomsnittliga andra icke räntebärande skulder	-1 632	-1 867
Arbetande kapital	9 946	10 317
Rörelseresultat (EBIT) ¹	493	281
Jämförelsestörande poster ¹	156	324
EBIT efter återläggning jämförelsestörande poster ¹	649	605
Avkastning på arbetande kapital, %	6,5%	5,9%

¹ Rullande 12 månader.

Not 11 Transaktioner med närstående

	Kvartal 4 2018	Kvartal 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Transaktioner med närstående, Mkr				
Försäljning	14	36	72	148
Övriga intäkter	-	2	-	90
Inköp av varor	-1	-17	-9	-48
Övriga kostnader	-17	-42	-69	-282
Finansiella intäkter	-	1	-	11
Finansiella kostnader	-	-9	-	-48
Kundfordringar			20	54
Långfristiga finansiella skulder			55	-
Leverantörsskulder			10	78
Kortfristiga finansiella skulder			-	90
Andra icke räntebärande skulder			6	31
Netto erhållna/lämnade koncernbidrag/aktieägartillskott	-	1 203	-	1 203
Netto erhållna/lämnade utdelningar	-	0	-	-2 600
Nyemission	-	90	-	90
Överföring av nettotillgångar	-	131	-	-4 034

Transaktioner mellan Arjo och bolag inom Getingekoncernen specificeras i tabellen ovan. Utöver ovanstående har inga övriga väsentliga transaktioner med närstående ägt rum.

Arjo använder Getinge som distributör på vissa marknader. Vid leverans av produkter och tjänster mellan koncernerna tillämpas affärs-

mässiga villkor och marknadsprissättning.

Övriga intäkter och kostnader avser främst administrativa tjänster.

Överföring av nettotillgångar avser etablering av Arjo-koncernen samt optimering av kapitalstruktur.

Moderbolagets finansiella rapporter

Resultaträkning för moderbolaget

Mkr	Kvartal 4 2018	Kvartal 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Administrationskostnader	-45	-127	-155	-192
Omstrukturerings- och integrationskostnader	-13	-18	-49	-18
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	72	158	66	197
Rörelseresultat (EBIT)	14	13	-138	-13
Resultat från andelar i koncernföretag	569	-108	1 370	-108
Finansnetto ¹	-8	-57	-85	-58
Resultat efter finansiella poster	575	-152	1 147	-179
Skatt	-82	33	-33	38
Periodens resultat	493	-119	1 114	-141

¹ Finansnetto innehåller ränteintäkter och övriga liknande intäkter samt räntekostnader och övriga liknande kostnader samt valutakursvinster/-förluster hänförliga till omräkning av finansiella fordringar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs.

Balansräkning för moderbolaget

Mkr	Helår 2018	Helår 2017
Tillgångar		
Immateriella tillgångar	349	428
Finansiella anläggningstillgångar	6 317	5 408
Fordringar hos koncernföretag	759	363
Kortfristiga fordringar	30	42
Summa tillgångar	7 455	6 241
Eget kapital och skulder		
Eget kapital	4 605	3 627
Övriga avsättningar	1	-
Kortfristiga finansiella skulder	2 761	-
Kortfristiga finansiella skulder koncernföretag	-	2 458
Övriga kortfristiga skulder koncernföretag	55	100
Andra icke räntebärande skulder	33	56
Summa eget kapital och skulder	7 455	6 241

Årets resultat från andelar i koncernföretag avser utdelningar från dotterbolag om 1 020 Mkr samt koncernbidrag om 350 Mkr.

Vid utgången av perioden uppgår bokfört värde till 6 292 Mkr på aktier och andelar i dotterbolag. Årets förändring är 923 Mkr och består av nybildning och kapitaltillskott till dotterbolag.

Under året har utdelning utbetalats till aktieägarna om 136 Mkr. Moderbolaget har upprättat ett företagscertifikatsprogram under året där rambeloppet uppgår till 4 000 Mkr. Totalt har det gjorts emissioner om 2 763 Mkr.

Immateriella tillgångar består av programvaror.

Definitioner

Finansiella termer

Arbetande kapital

Genomsnittlig balansomslutning minskat med likvida medel, övriga avsättningar, leverantörsskulder och övriga icke räntebärande skulder.

Avkastning på arbetande kapital

Rullande tolv månaders rörelseresultat med återläggning av förvärvs-, omstrukturerings- och integrationskostnader i förhållande till arbetande kapital.

Avkastning på eget kapital

Rullande tolv månaders resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

Cash conversion

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till EBITDA.

EBIT

Rörelseresultat.

EBITA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar.

EBITA, justerad

EBITA med återläggning av förvärvs-, omstrukturerings- och integrationskostnader samt justering pensionsskuld.

EBITA-marginal

EBITA i förhållande till nettoomsättning.

EBITA-marginal, justerad

EBITA justerad i förhållande till nettoomsättning.

EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.

EBITDA, justerad

EBITDA med återläggning av jämförelsestörande poster, det vill säga förvärvs-, omstrukturerings- och integrationskostnader samt justering pensionsskuld.

EBITDA-marginal

EBITDA i förhållande till nettoomsättning.

EBITDA-marginal, justerad

EBITDA justerad i förhållande till nettoomsättning.

Nettoskultsättningsgrad

Räntebärande nettoskuld i förhållande till eget kapital.

Organisk förändring

En finansiell förändring justerad för valutaförändringar, förvärv och avyttringar.

Resultat per aktie

Periodens resultat hänförlig till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier. Vid beräkning av periodens resultat per aktie har följande data använts:

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	296 Mkr
Antal aktier, tusental	272 370 st
Resultat per aktie	1,09 kr

Räntetäckningsgrad

Resultat efter finansiella poster med tillägg för räntekostnader och återläggning av förvärvs- och omstruktureringskostnader i förhållande till räntekostnader. Beräknas på rullande 12 månaders data.

Rörelsekostnader

Försäljningskostnader, administrationskostnader och forsknings- och utvecklingskostnader

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

Soliditet

Eget kapital i förhållande till balansomslutning.

Medicinska termer

Djup ventrombos (DVT)

Blodpropp i benens djupa vener.

Ergonomi

Läran om anpassning av arbete och miljö till människans förutsättningar för att förebygga ohälsa och olycksfall.

Kompressionsbehandling

Behandlingsteknik som innebär att man med hjälp av tryck utifrån med viss frekvens och under viss tid behandlar och förebygger venösa bensår.

Prevention

Förebyggande aktivitet/behandling.

Sekventiell VTE-prevention

En behandlingsform som syftar till att öka blodcirkulationen i benens djupliggande vener, vilket bidrar till att förhindra att så kallad djup ventrombos/DVT (blodpropp i benens djupa vener) bildas.

Trycksår

Sår som uppkommer på grund av blodflödet i huden begränsas av yttre tryck. Drabbar oftast patienter med nedsatt rörlighet.

VTE

Förkortningen VTE kommer från engelskans "Venous thromboembolism" och innebär blodpropp i vensystemet, i likhet med DVT (se ovan).

Ödem

Svullnad på grund av ansamling av vätska i vävnaderna.

Telefonkonferens

Fondförvaltare, analytiker och media bjuds in till telefonkonferens den 4 februari kl. 14.00 svensk tid.

Se telefonnummer nedan för att delta:

Sverige: +46 (0)8 5664 2753

Storbritannien: +44 (0)330 336 9125

USA: +1 323-794-2423

Deltagarkod: 8583701

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att ta del av denna via webcast, vänligen klicka på följande länk:

<https://slideassist.webcasts.com/starthere.jsp?ei=1227460>

Alternativt, använd följande länk för att ladda ned presentationen:

<https://www.arjo.com/sv-se/om-arjo/investerare/rapporter--presentationer/2019/>

En inspelning av konferensen finns tillgänglig i 90 dagar via följande länk:

<https://slideassist.webcasts.com/starthere.jsp?ei=1227460>

Finansiell information

Uppdaterad information rörande exempelvis Arjos aktie och bolagsstyrning finns på www.arjo.com. Årsredovisning, bokslutskommuniké och kvartalsrapporter publiceras på svenska och engelska och finns tillgängliga för nedladdning på www.arjo.com.

Följande finansiella event/rapporter sker under 2019:



12 mars 2019:	Kapitalmarknadsdag
April 2019:	Årsredovisning 2018
7 maj 2019:	Delårsrapport januari-mars
7 maj 2019:	Årsstämma 2019
19 juli 2019:	Delårsrapport januari-juni
23 oktober 2019:	Delårsrapport januari-september

Kontakt

Kornelia Rasmussen

Executive Vice President, Marketing Communications & Public Relations

+46 (0)10 335 4810

kornelia.rasmussen@arjo.com

Maria Nilsson

Investor Relations & Corporate Communications

+46 (0)10 335 4866

maria.nilsson@arjo.com

Denna information är sådan information som Arjo AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 4 februari kl. 13.00 CET.



Kunder i över

100

länder

Cirka

6 000

medarbetare
globalt

1 312

EBITDA-resultat, just.
(Mkr, helår 2018)

8 217

Nettoomsättning
(Mkr, helår 2018)

Om Arjo

Arjos arbete grundas i en genuin omtanke om människors hälsa och välbefinnande och bidrar till ett hållbart sjukvårdssystem – alltid med människan i fokus.

Arjo är en marknadsledande leverantör av medicintekniska produkter och lösningar som höjer livskvaliteten för vårdtagare med nedsatt rörlighet och åldersrelaterade sjukdomar.

Arjo skapar värde genom att förbättra de kliniska resultaten för vårdtagare och möjliggöra en bättre arbetsmiljö för vårdpersonal. Därmed bidrar Arjo till ett hållbart sjukvårdssystem – alltid med människan i fokus.

Arjos huvudsakliga kunder är privata och offentliga institutioner inom akutvård och långtidsvård. Erbjudandet omfattar produkter och lösningar för patienthantering, hygien, desinfektion, medicinska sängar, förebyggande av trycksår, förebyggande av ventrombos samt för diagnostik inom obstetrik och kardiologi. Koncernen erbjuder även service och tjänster som exempelvis utbildning i samband med produktförsäljningen.

Bolaget säljer produkter och tjänster i över 100 länder, indelat i tre geografiska områden: Nordamerika, Västeuropa och Övriga världen. Arjo har cirka 6 000 medarbetare globalt och huvudkontoret ligger i Malmö, Sverige.

Arjos arbete grundas i genuin omtanke om människors hälsa och välbefinnande. Arjo är en marknadsledande leverantör av medicintekniska produkter och lösningar som höjer livskvaliteten för vårdtagare med nedsatt rörlighet och åldersrelaterade sjukdomar. Erbjudandet omfattar produkter och lösningar för patienthantering, hygien, desinfektion, sjukvårdssängar, förebyggande av trycksår, förebyggande av ventrombos samt fördiagnostik inom obstetrik och kardiologi.

Arjo AB · Org.Nr. 559092-8064 · Hans Michelsensgatan 10 · 211 20 Malmö · Sverige

www.arjo.com

arjo