

# Q2

arjo  
EMPOWERING MOVEMENT

DELÅRSRAPPORT  
JANUARI–JUNI 2023

## Återhämtningen fortsätter

### April-juni 2023 i korthet

- Nettoomsättningen ökade till 2 686 Mkr (2 404). Organiskt ökade nettoomsättningen med 5,0 %.
- Det justerade EBITDA-resultatet ökade till 490 Mkr (430).
- Det justerade rörelseresultatet ökade till 206 Mkr (165).
- Resultat efter finansiella poster uppgick till 135 Mkr (139).
- Resultat per aktie uppgick till 0,37 kr (0,38).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten ökade till 528 Mkr (158).
- Cash conversion ökade till 112,5 % (37,4).

"Återhämtningen efter ett turbulent fjolår fortsätter och vi växer 5 % organiskt med förbättrad lönsamhet och starkt kassaflöde. Efterfrågan är god på många marknader och trots fortsatt utmanande marknadsförhållanden i USA räknar vi med att leverera en organisk tillväxt för helåret inom vårt målintervall om 3-5 %."

JOACIM LINDOFF  
VD OCH KONCERNCHEF

### Finansiellt sammandrag

Mkr	Kvartal 2 2023	Kvartal 2 2022	Jan–Jun 2023	Jan–Jun 2022	Rullande 12 mån	Helår 2022
Nettoomsättning	2 686	2 404	5 324	4 774	10 529	9 979
Bruttoresultat <sup>2)</sup>	1 142	1 014	2 256	2 057	4 379	4 180
Bruttomarginal, % <sup>2)</sup>	42,5	42,2	42,4	43,1	41,6	41,9
EBITA, justerad <sup>1)</sup>	279	235	543	539	1 048	1 044
EBITA-marginal, justerad, % <sup>1)</sup>	10,4	9,8	10,2	11,3	10,0	10,5
EBITDA, justerad <sup>1)</sup>	490	430	965	920	1 885	1 841
EBITDA-marginal, justerad, % <sup>1)</sup>	18,3	17,9	18,1	19,3	17,9	18,4
Rörelseresultat (EBIT)	186	158	362	389	664	691
Rörelseresultat (EBIT), justerat <sup>1)</sup>	206	165	402	402	765	765
Resultat efter finansiella poster	135	139	262	357	502	597
Periodens resultat	102	104	196	268	376	447
Antal aktier, tusental	272 370	272 370	272 370	272 370	272 370	272 370
Resultat per aktie, kronor	0,37	0,38	0,72	0,98	1,38	1,64
Kassaflöde från den löpande verksamheten	528	158	799	184	1 531	915
Cash conversion, %	112,5	37,4	86,2	20,3	85,6	51,8

1. Före jämförelsestörande poster. Se Alternativa nyckeltal på sidan 17 och definitioner på sidan 20.

2. Jämförelsetalen för 2022 har justerats för en felklassificering från övriga rörelsekostnader +31 Mkr till kostnad för sålda varor -31 Mkr. Av justeringen hänförs sig 18 Mkr till andra kvartalet och 13 Mkr till första kvartalet. Detta har påverkat bruttomarginalen för 2022 med -0,7 % för andra kvartalet, med -0,6 % för perioden januari - juni, samt med -0,3 % för helåret.

# Tillväxt och lönsamhetsförbättring



Efterfrågan på våra produkter och lösningar är stabil och koncernen växer med 5 % organiskt i det andra kvartalet. Den positiva trenden på många marknader inom Global Sales kvarstår och service och uthyrning fortsätter att utvecklas väl. I Nordamerika levererar Kanada ytterligare ett starkt kvartal och i USA växer vi nu för första gången sedan 2021, trots den fortsatta utmanande marknadssituationen.

## Gradvis förbättring av lönsamheten

Vi fortsätter arbetet för att successivt förbättra koncernens lönsamhet, där bland annat service och uthyrning är viktiga drivkrafter på både kort- och medellång sikt. Med många vårdgivare under ekonomisk press ger uthyrningsmöjligheten våra kunder en ökad flexibilitet avseende såväl ekonomi som tillgång till rätt utrustning. Vi ser en ökande efterfrågan av detta erbjudande på flera marknader som exempelvis USA och Frankrike och ser goda möjligheter att vidareutveckla uthyrningsverksamheten – som vid hög beläggningsgrad ger god lönsamhet för oss.

Den gradvisa förbättringen av bruttomarginalen fortsätter, såväl jämfört med föregående kvartal som andra kvartalet 2022, med fortsatt god förbättringspotential. Stabiliseringen av leveranskedjorna fortsätter och närmar sig steg för steg det läge vi hade innan pandemin. Samtidigt är inflationseffekterna tydliga, framförallt på löner och material. Vi ser förväntade effekter av genomförda prisjusteringar och effektiviseringar som till stor del kompenserar för det högre kostnadstrycket, och arbetet inom dessa områden fortsätter med stort fokus även framåt.

Kostnadskontrollen är god genom värdekedjan vilket tillsammans med försäljningstillväxten gör att vi kan leverera det näst högsta justerade EBITDA-resultatet någonsin för ett andra kvartal som fristående bolag.

Vi fortsätter att sänka lagernivåerna och levererar ett starkt operativt kassaflöde som genererar en god cash conversion i kvartalet. Det gör att cash conversion nu ligger över vår målsättning även för helåret.

Det högre ränteläget ger fortsatt högre finansiella kostnader, men vi arbetar aktivt för att sänka vår kapitalbindning och nettoskuld över tid.

## Mot en mer resurseffektiv vård

Samtidigt som värden återhämtar sig efter pandemin är pressen på vårdssystem att leverera mer vård med mindre resursåtgång större än någonsin tidigare. Vi har ett omfattande erbjudande för en säker, värdig och effektiv vård inom såväl sjukvård som äldreomsorg, och jag är övertygad om att en viktig framgångsfaktor ligger i ett mer resultatorienterat angreppssätt inom vården.

Vi ser generellt en hög förståelse bland kunder avseende både klinisk och ekonomisk vinning i att öka det förebyggande arbetet, och på så vis minska förekomsten av exempelvis trycksår eller belastningsskador. Det pressade läget inom vården bidrar dock till att implementeringen av resultatbaserade program, som innebär nya arbetssätt och rutiner, går långsammare än förväntat även under det andra kvartalet.

## Ett stabilt första halvår

Aktivitetsnivån är hög i organisationen. Vi implementerar löpande förbättringar av verksamheten och parallellt fortsätter arbetet med att långsiktigt utveckla koncernen i linje med vår strategi. Omorganiseringen av den amerikanska sälj- och serviceorganisationen är ett viktigt steg på vägen och vi arbetar nu dedikerat med strategiutrollningen även på marknader som Tyskland och Storbritannien.

Bakom oss lägger vi ett stabilt första halvår med successiv återhämtning efter ett turbulent 2022. Trots osäkerhet avseende den amerikanska marknadsutvecklingen kvarstår vår bedömning om en mer gynnsam utveckling av försäljningen av såväl patienthanteringsutrustning som resultatbaserade program i USA under andra halvåret, och våra utsikter om 3-5 % organisk tillväxt för helåret ligger fast.

Avslutningsvis är jag glad över att vi till hösten välkomnar Niclas Sjöswärd som ny CFO för Arjo. Niclas kommer senast från Getinge och spelade en viktig roll i avknoppningen av Arjo från Getinge 2017. Nu ser jag fram emot att tillsammans med kollegorna på Arjo fortsätta bygga ett långsiktigt lönsamt och hållbart bolag.

JOACIM LINDOFF  
VD OCH KONCERNCHEF

## Stabil tillväxt

# 5,0 %

organisk försäljningstillväxt i det andra kvartalet 2023

# Koncernens utveckling

## Nettoomsättning per segment

Mkr	Kvartal 2 2023	Kvartal 2 2022	Organisk förändring	Jan–Jun 2023	Jan–Jun 2022	Organisk förändring	Rullande 12 mån	Helår 2022
Global sales	1 557	1 385	5,3%	3 059	2 737	5,5%	6 075	5 753
Nordamerika	1 030	942	3,5%	2 039	1 855	2,1%	4 047	3 864
Övrigt	103	83	14,5%	235	188	19,1%	419	372
Elimineringar	-4	-5	—	-9	-6	—	-14	-10
<b>Totalt</b>	<b>2 686</b>	<b>2 404</b>	<b>5,0%</b>	<b>5 324</b>	<b>4 774</b>	<b>4,6%</b>	<b>10 529</b>	<b>9 979</b>

## Nettoomsättning och resultat

### Andra kvartalet 2023

Nettoomsättningen uppgick till 2 686 Mkr (2 404) i kvartalet, vilket motsvarar en organisk ökning med 5,0 %.

I Nordamerika ökade tillväxten med 3,5 % organiskt, med fortsatt stark utveckling i Kanada. Även USA växte under kvartalet trots utmanande marknadsförhållanden som lett till lägre försäljning av främst patienthanteringsutrustning. Områden som service och uthyrning utvecklades särskilt väl i Nordamerika under kvartalet.

Global Sales växte organiskt med 5,3 %, även där med god efterfrågan inom uthyrning och service. Tillväxten var god på flera större västeuropeiska marknader som Frankrike, Storbritannien och Belgien. Även i övriga världen utvecklades flera marknader väl, exempelvis Afrika, Indien och Singapore, och Australien levererade ytterligare ett starkt kvartal.

Bruttomarginalen, som ökade till 42,5 % (42,2) i kvartalet, hölls tillbaka av en ogynnsam produktmix med lägre volymer inom patienthantering i USA. Bruttomarginalen påverkades även negativt av den lägre andelen försäljning i USA, där koncernen generellt har en mer lönsam affär. Höga materialkostnader, särskilt inom elektronik, samt fortsatta inflationseffekter, främst relaterat till löner, påverkade också negativt. Transportkostnaderna sjönk planenligt tillbaka i kvartalet sett i relation till volym. Genomförda prisjusteringar och effektiviseringar genererar förväntad effekt och kompenserar till stor del för det högre kostnadstrycket.

Rörelsekostnaderna utvecklas enligt plan och kostnadskontrollen är fortsatt god genom hela värdekedjan. Merparten av ökningen jämfört med motsvarande kvartal föregående år härrör till ökade lönekostnader till följd av den höga inflationen samt högre aktivitetsnivå i försäljningsorganisationen.

Jämförelsestörande poster uppgick till 21 Mkr i kvartalet och avser främst omstruktureringsaktiviteter kopplat till försäljningsorganisationen i USA samt koncernens diagnostikverksamhet.

Det justerade EBITDA-resultatet ökade till 490 Mkr (430). Den justerade EBITDA-marginalen ökade till 18,3 % (17,9).

Kvartalets finansnetto uppgick till -50 Mkr (-20). Positiva valutakurseffekter i finansnettot uppgick till 12 Mkr (6) i kvartalet.

### Januari-juni 2023

Under perioden ökade nettoomsättningen organiskt med 4,6 % till 5 324 Mkr (4 774). Försäljningen var särskilt god inom service och uthyrningsverksamheten, och volymerna ökade även inom hygien, DVT samt koncernens diagnostiklösningar.

Tillväxten i Nordamerika ökade med 2,1 % organiskt, drivet av stark utveckling i Kanada som växer tvåsiffrigt under perioden. I USA dämpades tillväxten av utmanande marknadsförhållanden och lägre uthyrning av intensivvårdslösningar under det första kvartalet.

Global Sales växte organiskt med 5,5 % med god efterfrågan främst inom uthyrning och service. Tillväxten var god på flera större västeuropeiska marknader som exempelvis Frankrike, Belgien, Tyskland och Österrike. Även i övriga världen utvecklades flera marknader väl, med tvåsiffrig tillväxt i exempelvis Indien och Singapore.

Bruttomarginalen uppgick till 42,4 % (43,1) i perioden och hölls tillbaka av en ogynnsam produktmix med lägre volymer inom patienthantering i USA, samt högre kostnader för material och löner.

Periodens rörelsekostnader uppgick till 951 Mkr (849).

Det justerade EBITDA-resultatet för perioden ökade till 965 Mkr (920). Den justerade EBITDA-marginalen uppgick till 18,1 % (19,3).

Finansnettot uppgick till -100 Mkr (-32) i perioden. Positiva valutakurseffekter i finansnettot uppgick till 11 Mkr (18) i perioden.

## Valutakurseffekt

MSEK	Kvartal 2 2023	Jan–Jun 2023
<b>Translationseffekt (vs 2022)</b>		
Försäljning	+161	+328
Kostnad för sålda varor	-117	-232
Bruttovinst	+44	+96
Rörelsekostnader	-48	-97
Omstrukturering och övriga rörelseintäkter/kostnader	0	-1
<b>Total translationseffekt, EBIT</b>	<b>-4</b>	<b>-3</b>
<b>Transaktionseffekt (vs 2022)</b>		
<b>Kostnad för sålda varor</b>	<b>+19</b>	<b>+39</b>
<b>Bokförda omvärderingseffekter</b>		
Övriga rörelseintäkter/kostnader	+9	+2

I kvartalet uppgår translationseffekterna till -4 Mkr och transaktionseffekterna till +19 Mkr. Utöver det uppgår bokförda omvärderingseffekter av rörelsefordringar och skulder till +9 Mkr i kvartalet.

## Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 528 Mkr (158) i kvartalet. Det förbättrade kassaflödet beror i all väsentlighet på en minskning av rörelsekapitalet -120 Mkr (+153). För tredje kvartalet i följd minskar lagerbindningen vilket har gett en positiv effekt om 63 Mkr (-98), men även fordringar och skulder bidrar till förbättringen. Det förbättrade kassaflödet gör att koncernens cash conversion ökade betydligt jämfört med föregående år och uppgick under kvartalet till 112,5 % (37,4). För första halvåret uppgår cash conversion till 86,2 % (20,3) vilket är över koncernens målsättning om 80 %.

Nettoinvesteringarna för kvartalet uppgick till 152 Mkr (233) och fördelas på materiella anläggningstillgångar om 82 Mkr (166) respektive immateriella anläggningstillgångar om 70 Mkr (67). Investeringarna i materiella anläggningstillgångar inkluderar investeringar i uthyrningsflottan om 63 Mkr (134).

Koncernens likvida medel uppgick till 1 068 Mkr (1 475) och räntebärande nettoskuld uppgick till 5 271 Mkr (5 108). Arjo har avtalade outnyttjade kreditfaciliteter om 3 523 Mkr (4 192) tillgängliga för att refinansiera utestående företagscertifikat. Soliditeten uppgick till 47,7 % (44,8). Nettoskuld/justerad EBITDA uppgick till 2,8 (2,5).

## Forskning och utveckling

Arjos bruttokostnader för forskning och utveckling uppgick i kvartalet till 74 Mkr (64), varav 38 Mkr (33) har belastat rörelseresultatet. Bruttokostnaderna motsvarar 2,7 % (2,6) av koncernens nettoomsättning.

## Utsikter 2023

Den organiska omsättningstillväxten för 2023 förväntas landa inom koncernens målsättning om 3-5 %.



## Övriga viktiga händelser under kvartalet

### Niclas Sjöswärd utsedd till ny CFO

Niclas Sjöswärd har under kvartalet utsetts till ny CFO på Arjo. Han kommer närmast från rollen som ansvarig för Corporate Control på Getinge, där han sedan 2014 haft ett antal ledande finansbefattningar, bland annat som CFO för affärsområdet Acute Care Therapies. Tidigare erfarenhet inkluderar bland annat Volvo Group och Accenture. Niclas har en civilekonomexamen från Handelshögskolan i Göteborg.

Niclas tillträder sin roll som CFO och medlem av Arjos koncernledning i mitten av oktober 2023.

### Arjo certifierat som "Nasdaq ESG Transparency Partner"

Arjo har certifierats som Nasdaq ESG Transparency Partner för räkenskapsåret 2022. Certifieringen tilldelas företag som uppvisar en hög grad av transparens inom miljö-, sociala och styrningsfrågor (ESG). Extern rapportering är en viktig del i att stärka koncernens hållbarhetsarbete och underlättar för investerare och andra intressenter att integrera hållbarhetsdata i screeningprocesser och investeringsbeslut. Arjo arbetar aktivt för att stärka datainsamlingen inom hållbarhetsområdet och står fast vid målet att minska koldioxidutsläppen från den egna verksamheten (Scope 1 & 2) med 50 procent till år 2030.

### Expansion av miljövänlig metod för återanvändning av förbrukningsartiklar

Återanvändning av förbrukningsartiklar blir allt vanligare inom vården och under kvartalet har Arjo lanserat den första ReNu-anläggningen i Australien.

Amerikanska ReNu, som förvärvades av Arjo 2018, erbjuder en miljövänlig metod för återanvändning av medicintekniska, icke-invasiva förbrukningsartiklar såsom DVT-manschetter. Erbjudandet från ReNu gör det också möjligt för kunder att ta del av data som visar antalet produkter som samlats in och antingen återanvänts eller förbrukats, vilket gör att vårdgivare får större insikt i sitt hållbarhetsarbete.

Arjo utvärderar kontinuerligt möjligheterna för att lansera ReNu på ytterligare marknader.

### Arjos kontor i Kanada och Australien certifierade som "Great Place to Work"

Två av Arjos lokala säljorganisationer i Kanada och Australien har under kvartalet certifierats som "Great Place To Work". Certifieringen baseras på medarbetarundersökningar från Great Place to Works internationella standard för utvärdering av arbetsplatser, och omfattar ett flertal kriterier såsom arbetsplats, ledarskap och organisationskultur.

### Årsstämma 2023

Arjos årsstämma genomfördes den 20 april på Glasklart i Malmö. För aktieägare som inte önskade att delta fysiskt på stämman erbjöds möjlighet att utöva sin rösträtt genom att rösta på förhand via poströstning i enlighet med föreskrifterna i Arjos bolagsordning. Vid årsstämman fattades följande huvudsakliga beslut:

- Till styrelseledamöter omvaldes Johan Malmquist (ordförande), Carl Bennet, Eva Elmstedt, Dan Frohm, Ulf Grunander, Carola Lemne och Joacim Lindoff.
- Styrelse- och revisorsarvoden beslutades enligt valberedningens förslag.
- Utdelning beslutades enligt styrelsens och verkställande direktörens förslag.
- Årsstämman beslutade att godkänna styrelsens rapport över ersättningar enligt 8 kap 53 a § aktiebolagslagen (ersättningsrapport) för räkenskapsåret 2022.

Mer information om årsstämman samt beslut finns tillgänglig via koncernens hemsida: <https://www.arjo.com/sv-se/om-oss/bolagsstyrning/bolagsstamma/arsstamma-2023/>

## Viktiga händelser efter kvartalets utgång

Det finns inga viktiga händelser att rapportera efter rapportperiodens slut.

# Övrig information

## Riskhantering

### Kunder och vårdens ersättningssystem

En betydande del av Arjos intäkter härrör från försäljning av produkter till enheter inom den offentliga sektorn. En särskild politisk diskussion som förs i en del länder handlar om tillståndet för privata vårdaktörer att utföra offentligt finansierade sjukvårdstjänster. Det finns en risk att myndigheter i länder där Arjo bedriver verksamhet beslutar att offentlig finansiering av privat utförd sjukvård ska begränsas eller helt upphöra, vilket kan påverka etableringen av nya sjukhus och andra vårdinrättningar och deras inköp av sjukvårdsprodukter, såsom Arjos produkter inom akut- och långtidsvård. Försäljningen av koncernens produkter är även beroende av olika ersättningssystem på Arjos olika marknader. På flera av Arjos marknader, såsom i USA, är det i många fall exempelvis patientens försäkringsbolag som inom ramen för befintliga politiska ersättningssystem finansierar eller subventionerar inköp av produkter till patienten för bland annat akut- och långtidsvård. En del av framgången för försäljningen av Arjos produkter på dessa marknader är beroende av huruvida Arjos produkter kvalificerar sig för att ersättas genom dessa olika ersättningssystem. Genom att Arjo bedriver verksamhet i många olika länder och marknader begränsas ovan nämnda risker för koncernen som helhet. Som del av Arjos strategi satsar koncernen allt mer på att bevisa den kliniska och finansiella nyttan med koncernens produkter och lösningar, något som ytterligare begränsar ovan nämnda risker.

### Forskning och utveckling

Arjos framtida tillväxt är även beroende av en fortsatt expansion genom nya produktområden och nya produkttyper inom befintliga produktområden, vilket är beroende av koncernens förmåga att påverka, förutse, identifiera och svara på förändrade kundpreferenser och behov. Arjo investerar i forskning och utveckling för att ta fram och lansera nya produkter men det finns inga garantier för att nya produkter kommer att uppnå samma grad av framgång som tidigare. Det är inte heller säkert att Arjo lyckas förutse eller identifiera trender i kundpreferenser och behov, eller att Arjo identifierar dem senare än vad konkurrenter gör. För att maximera avkastningen av forsknings- och utvecklingsansträngningarna har koncernen en mycket strukturerad urvals- och planeringsprocess för att säkerställa att koncernen prioriterar rätt i valet mellan potentiella projekt. Denna process omfattar noggranna analyser av marknad, teknikutveckling, cirkularitet, produktens livscykel, val av produktionsmetod och val av underleverantörer. Utvecklingsarbetet bedrivs på ett strukturerat sätt och varje enskilt projekt genomgår ett antal fasta kontrollpunkter. Arjo fokuserar på produkter och lösningar som leder till en effektivare vård där fler patienter kan behandlas, vilket förväntas driva efterfrågan från slutkunder och således tillväxten på marknaden. Produktutveckling som leder till breddning av produktsortimentet är ett medel för att öka den organiska tillväxten i den marknad Arjo är verksam inom.

### Produktansvar och skadeståndskrav

Som leverantör av medicintekniska produkter kan Arjo, likt andra aktörer inom sjuk- och hälsovård, emellanåt bli föremål för anspråk avseende produktansvar och andra skadeståndskrav. Sådana anspråk kan röra stora belopp, leda till betydande juridiska kostnader och påverka bolagets anseende och kundrelationer negativt. Arjo begränsar risken för produktansvar och andra skadeståndskrav relaterade till produkterna och dess användning genom bolagets omfattande kvalitets- och säkerhetsarbete. För de ansvarsrisker ( däribland produktansvar) som koncernen är utsatt för finns omfattande försäkringsprogram.



### Skydd av immateriella rättigheter och hantering av immaterialrättsintrång

Arjo investerar betydande belopp i forskning och utveckling, och utvecklar kontinuerligt nya produkter och tekniska lösningar. För att säkra intäkterna från dessa investeringar är det av avgörande betydelse att nya produkter och ny teknik är skyddade från olovligt användande av konkurrenter. Om det är möjligt och lämpligt skyddar Arjo sina immateriella rättigheter genom patent, design- och varumärkesregistrering. Vidare är koncernen beroende av know-how och affärshemligheter som inte kan skyddas immaterialrättsligt.

Det finns tydliga anvisningar inom koncernen för hur man kan förebygga, utreda och hantera potentiella intrång. Därutöver finns rutiner för att säkerställa ett effektivt underhåll av den befintliga rättighetsportföljen.

### Förändringar avseende allmänna ekonomiska och politiska förutsättningar

Arjo bedriver verksamhet i flera delar av världen och påverkas, i likhet med andra företag, av allmänna globala ekonomiska, finansiella och politiska förutsättningar. Efterfrågan på Arjos medicintekniska produkter och lösningar beror bland annat på allmänna makroekonomiska trender. Osäkerhet när det gäller framtida ekonomiska utsikter, inklusive politisk oro, kan ha en negativ inverkan på kunders inköp av Arjos produkter och lösningar, vilket skulle få en negativ inverkan på Arjos verksamhet, finansiella ställning och resultat. Vidare skulle förändringar i det politiska läget i en region eller i ett land, eller politiska beslut som påverkar en bransch eller ett land, också kunna få en väsentlig inverkan på försäljningen av Arjos produkter. Genom att Arjo bedriver verksamhet på ett stort antal geografiska marknader begränsas denna risk för koncernen som helhet.

Arjo har sedan 2:e mars 2022 stoppat alla leveranser och produktion av utrustning till Ryssland tills vidare, med anledning av Rysslands pågående invasion av Ukraina. Detta i linje med omvärldens kraftfulla sanktioner mot landet. Under 2021 stod Ryssland för 0,2 % av Arjos totala omsättning. Enligt bolagets prognoser skulle utrustning motsvarande cirka 50 Mkr levererats till Ryssland 2022, främst under första halvåret. Givet det turbulenta ekonomiska läge som följt sedan invasionen av Ukraina inleddes, följer Arjo marknadsutvecklingen noga. Arjo följer även noga den globala inflationsutvecklingen.

## Risker i värdekedjan

Oförutsedda och plötsliga händelser kan medföra störningar i produktion eller leveranskedja, vilket kan leda till såväl ökade kostnader som försenade eller uteblivna leveranser till Arjos kunder. Detta kan i sin tur få en negativ påverkan på koncernens resultat.

Bland annat som en följd av coronapandemin har Arjo, i likhet med många andra bolag, påverkats av en försämrad tillgänglighet till kritiska komponenter som exempelvis elektronikkomponenter. För att mitigera risken och säkerställa tillgänglighet och leveranssäkerhet gentemot Arjos kunder har en rad åtgärder implementerats och området hanteras med hög prioritet.

## Hållbarhetsrelaterade risker

Arjo arbetar aktivt med att monitorera och löpande utvärdera hållbarhetsrelaterade risker och dess påverkan på koncernens verksamhet eller resultat. Detta görs bland annat genom en återkommande väsentlighetsanalys, uppföljning av mål och åtaganden samt genom granskning av olika enheter i företaget såsom säkerhetsaspekter inom koncernens produktionsanläggningar eller stickprov för regelefterlevnad. Koncernen har en etablerad struktur för styrning som involverar både företagsledning och styrelse, och arbetar löpande med att förbättra företagets hållbarhetsarbete och minimera relaterade risker.

## Myndigheter och kontrollorgan

Sjukvårdsmarknaden är starkt reglerad i samtliga länder där Arjo har verksamhet. Arjos produktsortiment omfattas av lagstiftning, såsom EU-direktiv och implementeringsakter om medicintekniska produkter, samt amerikanska FDA:s (Food and Drug Administration) regelverk och relaterade krav på kvalitetssystem, vilket även omfattar betydande utvärdering, kvalitetskontroll och dokumentation av produkter.

Arjo lägger ner betydande ansträngningar och resurser på att implementera och tillämpa riktlinjer för att säkerställa regelefterlevnad. Årligen görs revisioner av utsedda ackrediterade organ för att säkerställa efterlevnad för både fortsatt CE-märkning av Arjos produkter samt internationella lagstadgade krav som inkluderar FDA, MDSAP och EU MDR.

Samtliga av koncernens produktionsanläggningar är dessutom certifierade enligt den medicintekniska kvalitetsstandarden ISO 13485 och/eller den allmänna kvalitetsstandarden ISO 9001 från BSI Nederländerna.

## Finansiell riskhantering

Arjo är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Arjos riskhantering regleras av en finanspolicy som fastställts av styrelsen. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker samt utveckla metoder och principer för att hantera dessa risker ligger inom koncernledningen och finansfunktionen. Koncernens finansiella risker består av valutarisker, ränterisker, kredit- och motpartsrisker samt skatterisker, där valutarisken är den mest väsentliga.

## Risk för cyberattacker

Arjo är beroende av IT och den infrastruktur som omgärdar detta område och är därmed exponerad för risk för cyberattacker samt övriga former av intrång och datasäkerhet. För att motverka potentiella risker inom detta område finns en definierad styrande process på plats och man arbetar aktivt med riskbedömning avseende IT infrastrukturen och känslig data, samt testning av dessa områden. Detta inkluderar även definierade förebyggande processer och kontroller s.k. ITGC (IT General Control) för att skydda bolaget. Den interna kontrollmiljön utvärderas årligen, både av bolagets CISO samt av de externa revisorerna. Känslighetsanalyser samt penetrations- och återställandetest utförs löpande under året för att säkerställa tillräckliga säkerhetsnivåer på system, processer och data. Samtliga anställda genomgår utbildning inom området IT-säkerhet och för nyanställda ingår utbildningen som del i deras onboarding-process.

## Transaktioner med närstående

Transaktioner mellan Arjo och bolag inom Getingekoncernen specificeras i not 10.

## Framtidsinriktad information

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Arjos koncernlednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och regulatoriska krav samt andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Rapporten har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.



# Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Malmö, 14 juli 2023

**Johan Malmquist**  
Styrelsens ordförande

**Carl Bennet**  
Vice ordförande

**Eva Elmstedt**

**Dan Frohm**

**Ulf Grunander**

**Kajsa Haraldsson**

**Carola Lemne**

**Eva Sandling Gralén**

**Joacim Lindoff**  
VD och koncernchef



# Koncernens finansiella rapporter

## RESULTATRÄKNING FÖR KONCERNEN

Mkr	Not	Kvartal 2 2023	Kvartal 2 2022	Jan - Jun 2023	Jan - Jun 2022	Helår 2022
Nettoomsättning	2	2 686	2 404	5 324	4 774	9 979
Kostnad för sålda varor <sup>2)</sup>		-1 544	-1 390	-3 068	-2 718	-5 799
<b>Bruttoresultat<sup>2)</sup></b>		<b>1 142</b>	<b>1 014</b>	<b>2 256</b>	<b>2 057</b>	<b>4 180</b>
Försäljningskostnader		-538	-487	-1 072	-949	-1 969
Administrationskostnader		-375	-328	-719	-647	-1 329
Forsknings- och utvecklingskostnader	4	-38	-33	-71	-61	-115
Jämförelsestörande poster	5	-21	-7	-40	-13	-74
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader <sup>2)</sup>		19	2	15	6	8
Resultat från andelar i intresseföretag		-3	-2	-6	-4	-10
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>3</b>	<b>186</b>	<b>158</b>	<b>362</b>	<b>389</b>	<b>691</b>
Finansnetto		-50	-20	-100	-32	-94
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>135</b>	<b>139</b>	<b>262</b>	<b>357</b>	<b>597</b>
Skatt		-34	-35	-65	-89	-149
<b>Periodens resultat</b>		<b>102</b>	<b>104</b>	<b>196</b>	<b>268</b>	<b>447</b>
<b>Hänförligt till:</b>						
Moderföretagets aktieägare		102	104	196	268	447
Antal aktier, tusental		272 370	272 370	272 370	272 370	272 370
Resultat per aktie, kronor <sup>1)</sup>		0,37	0,38	0,72	0,98	1,64

1. Före och efter utspädning, för definition se sidan 20.

2. Jämförelsetalen för 2022 har justerats för en felklassificering från övriga rörelsekostnader +31 Mkr till kostnad för sålda varor -31 Mkr. Av justeringen hänförs 18 Mkr till andra kvartalet och 13 Mkr till första kvartalet.

## RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT FÖR KONCERNEN

Mkr	Kvartal 2 2023	Kvartal 2 2022	Jan – Jun 2023	Jan – Jun 2022	Helår 2022
<b>Periodens resultat</b>	<b>102</b>	<b>104</b>	<b>196</b>	<b>268</b>	<b>447</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>					
<b>Poster som inte kan omföras till resultatet</b>					
Aktuariella vinster/förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner	-106	46	-142	19	-34
Skatt hänförlig till poster som inte kan omföras till resultatet	27	-12	36	-5	10
<b>Poster som vid senare tidpunkt kan omföras till resultatet</b>					
Omräkningsdifferenser	507	466	540	607	756
Säkring av nettoinvesteringar	-77	-46	-98	-59	-112
Skatt hänförlig till poster som kan omföras till resultatet	-23	-13	-24	-17	-15
<b>Periodens övriga totalresultat netto efter skatt</b>	<b>326</b>	<b>442</b>	<b>311</b>	<b>545</b>	<b>605</b>
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>428</b>	<b>546</b>	<b>508</b>	<b>813</b>	<b>1 053</b>
<b>Totalresultat hänförligt till:</b>					
Moderföretagets aktieägare	428	546	508	813	1 053

## BALANSRÄKNING FÖR KONCERNEN

Mkr	Not	30 Jun 2023	30 Jun 2022	31 Dec 2022
<b>Tillgångar</b>				
Immateriella tillgångar		7 602	7 358	7 391
Materiella anläggningstillgångar		1 890	1 661	1 802
Materiella leasingtillgångar		1 141	1 133	1 107
Finansiella anläggningstillgångar	7	650	742	705
Andelar i intresseföretag		131	135	132
Varulager		1 673	1 734	1 674
Kundfordringar		1 747	1 542	1 708
Kortfristiga finansiella fordringar	7	22	23	21
Övriga kortfristiga fordringar		648	687	678
Likvida medel	7	1 068	1 475	949
<b>Summa tillgångar</b>		<b>16 571</b>	<b>16 491</b>	<b>16 167</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>				
Eget kapital		7 900	7 384	7 624
Långfristiga finansiella skulder	7	3 585	2 737	2 823
Långfristiga leasingskulder	7	830	845	809
Avsättningar för pensioner, räntebärande	7	31	33	29
Övriga avsättningar		277	324	328
Kortfristiga finansiella skulder	7	1 686	3 005	2 322
Kortfristiga leasingskulder	7	369	346	359
Leverantörsskulder		511	634	587
Andra icke räntebärande skulder		1 382	1 182	1 286
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>16 571</b>	<b>16 491</b>	<b>16 167</b>

## FÖRÄNDRING EGET KAPITAL FÖR KONCERNEN

Mkr	Aktie- kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital <sup>1)</sup>
<b>Ingående balans per 1 januari 2022</b>	<b>91</b>	<b>766</b>	<b>6 028</b>	<b>6 885</b>
Summa totalresultat för perioden	—	629	423	1 053
Utdelning	—	—	-313	-313
<b>Utgående balans per 31 december 2022</b>	<b>91</b>	<b>1 395</b>	<b>6 138</b>	<b>7 624</b>
<b>Ingående balans per 1 januari 2023</b>	<b>91</b>	<b>1 395</b>	<b>6 138</b>	<b>7 624</b>
Summa totalresultat för perioden	—	418	90	508
Utdelning	—	—	-232	-232
<b>Utgående balans per 30 juni 2023</b>	<b>91</b>	<b>1 813</b>	<b>5 997</b>	<b>7 900</b>

1. I sin helhet hänförligt till moderbolagets aktieägare.

## KASSAFLÖDESANALYS FÖR KONCERNEN

Mkr	Not	Kvartal 2 2023	Kvartal 2 2022	Jan – Jun 2023	Jan – Jun 2022	Helår 2022
<b>Den löpande verksamheten</b>						
Rörelseresultat (EBIT)		186	158	362	389	691
Återläggning av av- och nedskrivningar	3	284	265	565	518	1 077
Övriga icke kassaflödespåverkande poster		5	-2	-14	16	-7
Kostnadsförda jämförelsestörande poster <sup>1)</sup>		20	6	37	12	72
Utbetalda jämförelsestörande poster		-14	-8	-32	-16	-78
Finansiella poster		-56	-24	-111	-33	-94
Betald skatt		-16	-84	-122	-174	-233
<b>Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital</b>		<b>408</b>	<b>312</b>	<b>685</b>	<b>712</b>	<b>1 426</b>
<b>Förändringar i rörelsekapital</b>						
Varulager		63	-98	80	-253	-165
Kortfristiga fordringar		96	58	52	-36	-76
Kortfristiga skulder		-40	-113	-18	-239	-270
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>528</b>	<b>158</b>	<b>799</b>	<b>184</b>	<b>915</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>						
Förvärvade finansiella anläggningstillgångar		—	—	-10	-21	-21
Investeringar, netto		-152	-233	-354	-418	-880
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-152</b>	<b>-233</b>	<b>-364</b>	<b>-439</b>	<b>-902</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>						
Upptagande av lån		6 777	7 116	11 579	11 601	24 328
Återbetalning av finansiella skulder		-6 753	-6 192	-11 623	-10 287	-23 747
Återbetalning av leasingkulder		-101	-92	-200	-183	-377
Förändring av pensionstillgångar/skulder		-3	0	-5	0	1
Förändring av räntebärande fordringar		5	-10	6	2	4
Utdelning		-232	-313	-232	-313	-313
Realiserade derivat hänförliga till finansieringsverksamheten		87	18	138	105	241
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>-221</b>	<b>526</b>	<b>-335</b>	<b>924</b>	<b>136</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>		<b>155</b>	<b>452</b>	<b>101</b>	<b>669</b>	<b>150</b>
Likvida medel vid periodens början		902	985	949	757	757
Omräkningsdifferenser		10	38	18	49	42
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>		<b>1 068</b>	<b>1 475</b>	<b>1 068</b>	<b>1 475</b>	<b>949</b>

1. Exklusive nedskrivning av anläggningstillgångar.

## 1 Redovisningsprinciper

Koncernens delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga regler i Årsredovisningslagen. Moderbolaget har upprättat delårsrapporten enligt Årsredovisningslagen (1995:1554) och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

De redovisningsprinciper som tillämpats vid upprättandet av denna delårsrapport gäller för samtliga perioder och överensstämmer med de redovisningsprinciper som presenterats i Not 1 Väsentliga redovisningsprinciper i årsredovisningen 2022, vilken finns publicerat på [www.arjo.com](http://www.arjo.com). Totalsumman i tabeller och räkningar summerar inte alltid på

grund av avrundningsdifferenser. Syftet är att varje delrad ska överensstämma med sin ursprungskälla och därför kan avrundningsdifferenser uppstå på totalsumman.

### Nya redovisningsstandarder

Ingen av de nya eller förändrade redovisningsstandarder som trätt i kraft 1 januari 2023 har haft någon väsentlig inverkan på Arjo. Inga andra av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som ännu inte har trätt i kraft förväntas ha någon väsentlig inverkan på Arjo.

## 2 Segmentsredovisning

Mkr	Kvartal 2 2023						Kvartal 2 2022					
	Global sales	Nord-amerika	Övrigt	Koncernfunktioner	Elimineringar	Arjo Koncern	Global sales	Nord-amerika	Övrigt	Koncernfunktioner	Elimineringar	Arjo Koncern
Produktförsäljning	812	628	97	—	-4	1 533	739	604	79	—	-5	1 417
Service inklusive reservdelar	330	164	6	—	0	499	278	139	4	—	0	421
Uthyrning	415	239	—	—	—	654	367	199	0	—	—	567
<b>Total nettoomsättning</b>	<b>1 557</b>	<b>1 030</b>	<b>103</b>	<b>—</b>	<b>-4</b>	<b>2 686</b>	<b>1 385</b>	<b>942</b>	<b>83</b>	<b>—</b>	<b>-5</b>	<b>2 404</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>250</b>	<b>231</b>	<b>4</b>	<b>-300</b>	<b>—</b>	<b>186</b>	<b>210</b>	<b>206</b>	<b>19</b>	<b>-277</b>	<b>—</b>	<b>158</b>
Finansnetto						-50						-20
<b>Resultat efter finansiella poster</b>						<b>135</b>						<b>139</b>
Skatt						-34						-35
<b>Periodens resultat</b>						<b>102</b>						<b>104</b>

Mkr	Jan - Jun 2023						Jan - Jun 2022					
	Global sales	Nord-amerika	Övrigt	Koncernfunktioner	Elimineringar	Arjo Koncern	Global sales	Nord-amerika	Övrigt	Koncernfunktioner	Elimineringar	Arjo Koncern
Produktförsäljning	1 588	1 230	223	—	-9	3 031	1 456	1 143	179	—	-6	2 772
Service inklusive reservdelar	651	321	12	—	0	984	547	266	9	—	0	822
Uthyrning	820	488	—	—	—	1 308	733	446	0	—	—	1 180
<b>Total nettoomsättning</b>	<b>3 059</b>	<b>2 039</b>	<b>235</b>	<b>—</b>	<b>-9</b>	<b>5 324</b>	<b>2 737</b>	<b>1 855</b>	<b>188</b>	<b>—</b>	<b>-6</b>	<b>4 774</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>492</b>	<b>422</b>	<b>27</b>	<b>-578</b>	<b>—</b>	<b>362</b>	<b>426</b>	<b>474</b>	<b>52</b>	<b>-563</b>	<b>—</b>	<b>389</b>
Finansnetto						-100						-32
<b>Resultat efter finansiella poster</b>						<b>262</b>						<b>357</b>
Skatt						-65						-89
<b>Periodens resultat</b>						<b>196</b>						<b>268</b>

Mkr	Helår 2022					Arjo Koncern
	Global sales	Nord- amerika	Övrigt	Koncern- funktioner	Elimi- neringar	
Produktförsäljning	3 095	2 364	357	—	-10	5 806
Service inklusive reservdelar	1 149	587	15	—	—	1 751
Uthyrning	1 510	913	—	—	—	2 423
<b>Total nettoomsättning</b>	<b>5 753</b>	<b>3 864</b>	<b>372</b>	<b>—</b>	<b>-10</b>	<b>9 979</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>811</b>	<b>926</b>	<b>85</b>	<b>-1 131</b>	<b>—</b>	<b>691</b>
Finansnetto						-94
<b>Resultat efter finansiella poster</b>						<b>597</b>
Skatt						-149
<b>Periodens resultat</b>						<b>447</b>

Arjo följer upp verksamheten på segmenten Global Sales, Nordamerika och Övrigt, i vilken Arjos verksamhet för Diagnostik redovisas. Arjo har betydande centrala koncernfunktioner inom områdena Supply Chain (produktförsörjning, lagerhållning och distribution), IT, Kvalitet, Forskning och Utveckling. Det är bara en viss del av Supply Chains kostnader som allokerats ut till respektive segment. Resterande del av kostnaderna för

koncernfunktionerna redovisas som koncernkostnader. Segmentsindelningen och sättet att mäta segmentens resultat är gjord på likartat sätt i denna kvartalsrapport som i 2022 årsredovisning. Ingen uppdelning av tillgångar och skulder sker per segment då inget sådant belopp regelbundet redovisas för den högste verkställande beslutsfattaren.

### 3 Av- och nedskrivningar

Mkr	Kvartal 2 2023	Kvartal 2 2022	Jan – Jun 2023	Jan – Jun 2022	Helår 2022
Immateriella tillgångar	-73	-70	-141	-137	-280
Varav hänförliga till förvärv	-22	-21	-44	-42	-86
Materiella anläggningstillgångar	-117	-104	-233	-201	-425
Materiella leasingtillgångar	-94	-92	-191	-181	-371
<b>Totalt</b>	<b>-284</b>	<b>-265</b>	<b>-565</b>	<b>-518</b>	<b>-1 077</b>
Varav nedskrivningar	0	—	-2	—	-1

Av- och nedskrivningar per funktion, Mkr	Kvartal 2 2023	Kvartal 2 2022	Jan – Jun 2023	Jan – Jun 2022	Helår 2022
Kostnad för sålda varor	-181	-170	-362	-330	-690
Försäljningskostnader	-44	-37	-84	-74	-150
Administrationskostnader	-57	-57	-112	-110	-228
Forsknings- och utvecklingskostnader	-2	-2	-4	-3	-7
Övriga rörelsekostnader	0	—	0	—	—
Jämförelsestörande poster	0	—	-2	—	-1
<b>Totalt</b>	<b>-284</b>	<b>-265</b>	<b>-565</b>	<b>-518</b>	<b>-1 077</b>
Varav nedskrivningar	0	—	-2	—	-1

### 4 Aktiverade utvecklingskostnader

Mkr	Kvartal 2 2023	Kvartal 2 2022	Jan – Jun 2023	Jan – Jun 2022	Helår 2022
Utvecklingskostnader, brutto	-74	-64	-141	-122	-244
Aktiverade utvecklingskostnader	35	30	70	61	129
<b>Utvecklingskostnader, netto</b>	<b>-38</b>	<b>-33</b>	<b>-71</b>	<b>-61</b>	<b>-115</b>

## 5 Jämförelsestörande poster

Mkr	Kvartal 2 2023	Kvartal 2 2022	Jan – Jun 2023	Jan – Jun 2022	Helår 2022
Förvärvskostnader	-1	-1	-1	-1	-1
Skadestånd och tvister	—	-6	—	-6	-28
Omstruktureringskostnader	-20	0	-39	-1	-16
Övrigt <sup>1)</sup>	—	—	—	-5	-30
<b>Totalt</b>	<b>-21</b>	<b>-7</b>	<b>-40</b>	<b>-13</b>	<b>-74</b>

1. Beloppet 2022 avser 25 Mkr nedskrivning av tillgångar inom uthyrningsverksamheten i Frankrike och resterande belopp avser stöd till Ukraina.

Jämförelsestörande poster per funktion, Mkr	Kvartal 2 2023	Kvartal 2 2022	Jan – Jun 2023	Jan – Jun 2022	Helår 2022
Kostnad för sålda varor	-3	0	-14	0	-30
Försäljningskostnader	-10	—	-16	—	-3
Administrationskostnader	-7	-7	-9	-8	-35
Övriga rörelsekostnader	—	0	—	-5	-6
<b>Totalt</b>	<b>-21</b>	<b>-7</b>	<b>-40</b>	<b>-13</b>	<b>-74</b>

I tabellen ovan visas i vilken funktion posterna hade redovisats om de inte hade klassificerats som jämförelsestörande post.

## 6 Finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen

Mkr	30 Jun 2023	30 Jun 2022	31 Dec 2022
Övriga kortfristiga fordringar	59	56	45
Övriga finansiella anläggningstillgångar	130	127	119
<b>Summa tillgångar</b>	<b>190</b>	<b>183</b>	<b>163</b>
Övriga icke räntebärande skulder	6	17	26
Tilläggsköpeskilling	—	42	57
<b>Summa skulder</b>	<b>6</b>	<b>59</b>	<b>83</b>

Verkligt värde för derivatinstrumenten fastställs med hjälp av värderingstekniker, härvid används observerbar marknadsinformation. Samtliga derivat återfinns inom nivå 2 i värdehierarkin och koncernen har inga derivat som används för säkringsändamål. Koncernen har innehav i noterade bolag som återfinns inom nivå 3 i värdehierarkin. Innehavens bokförda värde överensstämmer med verkligt värde. Koncernens tidigare skuld för tilläggsköpeskilling relaterat till förvärv återfanns inom nivå 3 i värdehierarkin.

## 7 Koncernens räntebärande nettoskuld

Mkr	30 Jun 2023	30 Jun 2022	31 Dec 2022
Långfristiga finansiella skulder	3 585	2 737	2 823
Långfristiga leasingskulder	830	845	809
Kortfristiga finansiella skulder	1 686	2 963	2 265
Kortfristiga leasingskulder	369	346	359
Pensionsavsättningar	31	33	29
<b>Räntebärande skulder</b>	<b>6 501</b>	<b>6 925</b>	<b>6 285</b>
Avgår finansiella fordringar	-84	-81	-87
Avgår pensionstillgångar	-78	-261	-205
Avgår likvida medel	-1 068	-1 475	-949
<b>Räntebärande nettoskuld</b>	<b>5 271</b>	<b>5 108</b>	<b>5 044</b>

## 8 Koncernens nyckeltal

Mkr	Kvartal 2 2023	Kvartal 2 2022	Jan – Jun 2023	Jan – Jun 2022	Helår 2022
<b>Försäljningsmått</b>					
Nettoomsättning	2 686	2 404	5 324	4 774	9 979
Nettoomsättningstillväxt, %	11,7	9,3	11,5	9,3	10,0
Organisk försäljningstillväxt, %	5,0	0,2	4,6	0,8	-0,2
<b>Kostnadsmått</b>					
Försäljningskostnader i procent av nettoomsättning, %	20,0	20,3	20,1	19,9	19,7
Administrationskostnader i procent av nettoomsättning, %	14,0	13,7	13,5	13,5	13,3
Forsknings- och utvecklingskostnader brutto i procent av nettoomsättningen, %	2,7	2,6	2,7	2,6	2,4
<b>Resultatmått</b>					
Rörelseresultat (EBIT)	186	158	362	389	691
Rörelseresultat (EBIT) justerat <sup>2)</sup>	206	165	402	402	765
EBITA	259	228	503	526	971
EBITA justerad <sup>2)</sup>	279	235	543	539	1 044
EBITDA	470	423	927	907	1 767
EBITDA-tillväxt, %	10,9	-16,6	2,2	-8,8	-13,1
EBITDA justerad <sup>2)</sup>	490	430	965	920	1 841
Resultat per aktie, kronor	0,37	0,38	0,72	0,98	1,64
<b>Marginalmått</b>					
Bruttomarginal, % <sup>3)</sup>	42,5	42,2	42,4	43,1	41,9
Rörelsemarginal, %	6,9	6,6	6,8	8,2	6,9
Rörelsemarginal justerad, % <sup>2)</sup>	7,7	6,9	7,6	8,4	7,7
EBITA-marginal, %	9,6	9,5	9,5	11,0	9,7
EBITA-marginal justerad, % <sup>2)</sup>	10,4	9,8	10,2	11,3	10,5
EBITDA-marginal, %	17,5	17,6	17,4	19,0	17,7
EBITDA-marginal justerad, % <sup>2)</sup>	18,3	17,9	18,1	19,3	18,4
<b>Kassaflödes- och avkastningsmått</b>					
Avkastning på eget kapital, % <sup>1)</sup>			4,9	9,6	6,2
Cash Conversion, %	112,5	37,4	86,2	20,3	51,8
Arbetande kapital			13 105	12 141	12 314
Avkastning på arbetande kapital, % <sup>1)</sup>			5,8	8,1	6,2
<b>Kapitalstruktur</b>					
Räntebärande nettoskuld			5 271	5 108	5 044
Räntetäckningsgrad, ggr <sup>1)</sup>			4,1	11,9	6,8
Nettoskulsättningsgrad, ggr			0,7	0,7	0,7
Nettoskuld / justerad EBITDA, ggr <sup>1, 2)</sup>			2,8	2,5	2,5
Soliditet, %			47,7	44,8	47,2
Eget kapital per aktie, kronor			29,0	27,1	28,0
<b>Övrigt</b>					
Antal aktier, st			272 369 573	272 369 573	272 369 573
Antal anställda, medel			6 783	6 586	6 751

1. Rullande 12 månader.

2. Före jämförelsestörande poster. Se Alternativa nyckeltal på sidan 17 och definition på sidan 20.

3. Jämförelsetalen för 2022 har justerats för en felklassificering från övriga rörelsekostnader +31 Mkr till kostnad för sålda varor -31 Mkr. Av justeringen hänförs sig 18 Mkr till andra kvartalet och 13 Mkr till första kvartalet. Detta har påverkat bruttomarginalen för 2022 med -0,7 % för andra kvartalet, med -0,6 % för perioden januari - juni, samt med -0,3 % för helåret.



## ALTERNATIVA NYCKELTAL

Alternativa nyckeltal avser finansiella mått som används av företagets ledning och investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning, vilka inte direkt kan utläsas eller härledas ur de finansiella rapporterna. Dessa finansiella mått är avsedda att underlätta analys av koncernens utveckling. De alternativa nyckeltalen ska inte betraktas som substitut utan snarare som komplement till den finansiella rapportering

som upprättats i enlighet med IFRS. De finansiella mått som redovisas i denna rapport kan skilja sig från liknande mått som används av andra bolag. De alternativa nyckeltalen redovisade nedan är inte beräknade enligt IFRS men tillhandahålls då Arjo anser att de är viktiga i samband med investerares bedömning av Bolaget och Bolagets aktie.

	Kvartal 2 2023	Kvartal 2 2022	Jan – Jun 2023	Jan – Jun 2022	Helår 2022
<b>EBIT/EBITA/EBITDA justerad, Mkr</b>					
Rörelseresultat (EBIT)	186	158	362	389	691
Återläggning av- och nedskrivningar immateriella tillgångar	73	70	141	137	280
<b>EBITA</b>	<b>259</b>	<b>228</b>	<b>503</b>	<b>526</b>	<b>971</b>
Återläggning av- och nedskrivningar materiella anläggningstillgångar	211	195	424	381	796
<b>EBITDA</b>	<b>470</b>	<b>423</b>	<b>927</b>	<b>907</b>	<b>1 767</b>
Jämförelsestörande poster <sup>1)</sup>	21	7	40	13	74
Återläggning av nedskrivningar av omstrukturerings- och integrationskostnader	0	–	–2	–	–1
<b>Justerat Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>206</b>	<b>165</b>	<b>402</b>	<b>402</b>	<b>765</b>
<b>Justerad EBITA</b>	<b>279</b>	<b>235</b>	<b>543</b>	<b>539</b>	<b>1 044</b>
<b>Justerad EBITDA</b>	<b>490</b>	<b>430</b>	<b>965</b>	<b>920</b>	<b>1 841</b>

1. Se not 5 Jämförelsestörande poster sidan 15.

	Kvartal 2 2023	Kvartal 2 2022	Jan – Jun 2023	Jan – Jun 2022	Helår 2022
<b>Cash conversion</b>					
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr</b>	<b>528</b>	<b>158</b>	<b>799</b>	<b>184</b>	<b>915</b>
Rörelseresultat (EBIT), Mkr	186	158	362	389	691
Återläggning av av- och nedskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar, Mkr	284	265	565	518	1 077
<b>EBITDA, Mkr</b>	<b>470</b>	<b>423</b>	<b>927</b>	<b>907</b>	<b>1 767</b>
<b>Cash Conversion, %</b>	<b>112,5</b>	<b>37,4</b>	<b>86,2</b>	<b>20,3</b>	<b>51,8</b>

	30 Jun 2023	30 Jun 2022	31 Dec 2022
<b>Nettoskuldssättningsgrad</b>			
Räntebärande nettoskuld, Mkr	5 271	5 108	5 044
Eget kapital, Mkr	7 900	7 384	7 624
<b>Nettoskuldssättningsgrad, ggr</b>	<b>0,7</b>	<b>0,7</b>	<b>0,7</b>

	Jan – Jun 2023	Jan – Jun 2022	Helår 2022
<b>Beräkning av avkastning på arbetande kapital</b>			
Balansomslutning vid periodens början, Mkr	16 491	13 960	14 612
Balansomslutning vid periodens slut, Mkr	16 571	16 491	16 167
<b>Genomsnittlig balansomslutning, Mkr</b>	<b>16 531</b>	<b>15 226</b>	<b>15 390</b>
Genomsnittlig balansomslutning, Mkr	16 531	15 226	15 390
Avgår genomsnittliga likvida medel, Mkr	–1 272	–1 055	–853
Avgår genomsnittliga övriga avsättningar, Mkr	–301	–267	–322
Avgår genomsnittliga andra icke räntebärande skulder, Mkr	–1 854	–1 763	–1 901
<b>Genomsnittligt arbetande kapital, Mkr</b>	<b>13 105</b>	<b>12 141</b>	<b>12 314</b>
Rörelseresultat (EBIT), Mkr <sup>1)</sup>	664	945	691
Återläggning av jämförelsestörande poster, Mkr <sup>1)</sup>	101	38	74
EBIT efter återläggning av jämförelsestörande poster, Mkr	765	983	765
<b>Avkastning på arbetande kapital, %</b>	<b>5,8</b>	<b>8,1</b>	<b>6,2</b>

1. Rullande 12 månader.

## 9 Finansiell data per kvartal

Mkr	Kvartal 1 2022	Kvartal 2 2022	Kvartal 3 2022	Kvartal 4 2022	Kvartal 1 2023	Kvartal 2 2023
Nettoomsättning	2 370	2 404	2 519	2 686	2 638	2 686
Kostnad för sålda varor <sup>2)</sup>	-1 328	-1 390	-1 496	-1 585	-1 524	-1 544
<b>Bruttoresultat<sup>2)</sup></b>	<b>1 042</b>	<b>1 014</b>	<b>1 023</b>	<b>1 101</b>	<b>1 113</b>	<b>1 142</b>
Rörelsekostnader	-807	-849	-872	-884	-912	-951
Jämförelsestörande poster	-6	-7	-7	-55	-19	-21
Övriga rörelseintäkter, rörelsekostnader och resultatandelar från intresseföretag <sup>2)</sup>	2	-1	-3	0	-6	15
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>231</b>	<b>158</b>	<b>140</b>	<b>161</b>	<b>176</b>	<b>186</b>
Finansnetto	-13	-20	-25	-37	-50	-50
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>218</b>	<b>139</b>	<b>115</b>	<b>124</b>	<b>126</b>	<b>135</b>
Skatt	-55	-35	-29	-31	-32	-34
<b>Periodens resultat</b>	<b>164</b>	<b>104</b>	<b>86</b>	<b>93</b>	<b>95</b>	<b>102</b>
EBITDA justerad <sup>1)</sup>	490	430	420	500	474	490
EBITDA-marginal justerad, % <sup>1)</sup>	20,7	17,9	16,7	18,6	18,0	18,3

1. EBITDA före jämförelsestörande poster. Se not 5 Jämförelsestörande poster på sidan 15, Alternativa nyckeltal på sidan 17 och definitioner på sidan 20.

2. Jämförelsetalen för 2022 har justerats för en felklassificering från övriga rörelsekostnader +31 Mkr till kostnad för sålda varor -31 Mkr. Av justeringen hänförs 18 Mkr till andra kvartalet och 13 Mkr till första kvartalet.

## 10 Transaktioner med närstående

Mkr	Kvartal 2 2023	Kvartal 2 2022	Jan - Jun 2023	Jan - Jun 2022	Helår 2022
Försäljning	6	6	15	10	30
Inköp av varor	-3	0	-5	-2	-10
Kundfordringar	-2	0	2	2	3
Leverantörsskulder	0	0	1	1	1

Transaktioner mellan Arjo och bolag inom Getingekoncernen specificeras i tabellen ovan. Utöver ovanstående har inga övriga väsentliga transaktioner med närstående ägt rum. Arjo använder Getinge som distributör på vissa marknader. Vid leverans av produkter och tjänster mellan koncernerna tillämpas affärsmässiga villkor och marknadsprissättning.

# Moderbolagets finansiella rapporter

## RESULTATRÄKNING FÖR MODERBOLAGET

Mkr	Kvartal 2 2023	Kvartal 2 2022	Jan - Jun 2023	Jan - Jun 2022	Helår 2022
Administrationskostnader	-54	-48	-106	-99	-195
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-1	0	-1	-1	105
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>-55</b>	<b>-48</b>	<b>-107</b>	<b>-99</b>	<b>-90</b>
Resultat från andelar i koncernföretag	11	26	155	26	158
Finansnetto <sup>1)</sup>	-20	-9	-38	-26	-55
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-63</b>	<b>-30</b>	<b>10</b>	<b>-99</b>	<b>13</b>
Skatt	16	11	28	24	0
<b>Periodens resultat</b>	<b>-47</b>	<b>-19</b>	<b>38</b>	<b>-75</b>	<b>13</b>

1. Finansnetto innehåller ränteintäkter, räntekostnader, övriga finansiella kostnader samt valutakursvinster / -förluster hänförliga till omräkning av finansiella fordringar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs.

## BALANSRÄKNING FÖR MODERBOLAGET

Mkr	30 Jun 2023	30 Jun 2022	31 Dec 2022
<b>Tillgångar</b>			
Immateriella tillgångar	316	359	337
Materiella anläggningstillgångar	1	2	1
Finansiella anläggningstillgångar	5 931	5 941	5 896
Kortfristiga finansiella fordringar koncernföretag	—	483	—
Övriga kortfristiga fordringar koncernföretag	88	24	86
Kortfristiga fordringar	17	15	28
<b>Summa tillgångar</b>	<b>6 353</b>	<b>6 824</b>	<b>6 348</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>			
Eget kapital	3 734	3 840	3 928
Avsättningar	2	2	2
Kortfristiga finansiella skulder	1 591	2 951	2 253
Kortfristiga finansiella skulder koncernföretag	987	—	133
Övriga kortfristiga skulder koncernföretag	9	7	5
Andra icke räntebärande skulder	28	24	28
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>6 353</b>	<b>6 824</b>	<b>6 348</b>

Vid utgången av perioden uppgår bokfört värde till 5 807 Mkr (5 832) på aktier och andelar i dotterbolag. Ingen förändring har skett under perioden. Moderbolagets företagscertifikatsprogram har ett rambelopp om 5 000 Mkr (5 000). Totalt emitterat belopp vid utgången av perioden uppgår till 1 604 Mkr (2 953). Immateriella tillgångar består av programvaror.

# Definitioner

## FINANSIELLA TERMER

### Arbetande kapital

Genomsnittlig balansomslutning minskat med likvida medel, övriga avsättningar, leverantörsskulder och övriga icke räntebärande skulder.

### Avkastning på arbetande kapital

Rullande tolv månaders rörelseresultat med återläggning av jämförelsestörande poster i förhållande till arbetande kapital.

### Avkastning på eget kapital

Rullande tolv månaders resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

### Cash conversion

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till EBITDA.

### EBIT

Rörelseresultat.

### EBIT/Rörelseresultat, justerat

Rörelseresultat med återläggning av jämförelsestörande poster.

### EBITA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar.

### EBITA, justerad

EBITA med återläggning av jämförelsestörande poster.

### EBITA-marginal

EBITA i förhållande till nettoomsättning.

### EBITA-marginal, justerad

EBITA justerad i förhållande till nettoomsättning.

### EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.

### EBITDA, justerad

EBITDA med återläggning av jämförelsestörande poster.

### EBITDA-marginal

EBITDA i förhållande till nettoomsättning.

### EBITDA-marginal, justerad

EBITDA justerad i förhållande till nettoomsättning.

### Jämförelsestörande poster

Summan av förvärvs-, omstrukturerings- och integrationskostnader samt engångsposter av större karaktär.

### Nettoskulsättningsgrad

Räntebärande nettoskuld i förhållande till eget kapital.

### Nettoskuld/justerad EBITDA, ggr

Genomsnittlig nettoskuld i förhållande till rullande tolv månaders justerad EBITDA.

### Organisk förändring

En finansiell förändring justerad för valutaförändringar, förvärv och avyttringar.

### Resultat per aktie

Periodens resultat hänförlig till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier. Vid beräkning av periodens resultat per aktie har följande data använts:

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	102 Mkr
Antal aktier, tusental	272 370
Resultat per aktie	0,37 kr

### Räntetäckningsgrad

Resultat efter finansiella poster med tillägg för räntekostnader och återläggning av jämförelsestörande poster i förhållande till räntekostnader. Beräknas på rullande 12 månaders data.

### Rörelsekostnader

Försäljningskostnader, administrationskostnader och forsknings- och utvecklingskostnader

### Rörelsemarginal

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

### Soliditet

Eget kapital i förhållande till balansomslutning.

## MEDICINSKA OCH ÖVRIGA TERMER

### DVT (djup ventrombos)

Blodpropp i benens djupa vener.

### Ergonomi

Läran om anpassning av arbete och miljö till människans förutsättningar för att förebygga ohälsa och olycksfall.

### FDA (US Food and Drug Administration)

Den amerikanska myndigheten ansvarig för att skydda och främja folkhälsan genom regelbundna inspektioner av bland annat medicintekniska produkter.

### IPC (intermittent pneumatic compression)

En etablerad metod för bland annat behandling av venösa bensår. Genom aktiv kompression av exempelvis vadmuskulaturen imiteras den pumpmekanism som annars sker vid naturlig rörelse, vilket ökar blodflödet i benen.

### Kompressionsbehandling

Behandlingsteknik som innebär att man med hjälp av tryck utifrån med viss frekvens och under viss tid behandlar och förebygger venösa bensår.

### MDR (EU Medical Device Regulation)

Ett regelverk skapat av EU för att säkerställa ett bättre skydd för folkhälsan och patientsäkerhet genom att inrätta en moderniserad och mer robust EU-lagstiftning. Alla medicintekniska tillverkare och distributörer måste följa de nya bestämmelserna.

### Prevention

Förebyggande aktivitet/behandling.

### Sekventiell VTE-prevention

En behandlingsform som syftar till att öka blodcirkulationen i benens djupliggande vener, vilket bidrar till att förhindra att så kallad djup ventrombos/DVT (blodpropp i benens djupa vener) bildas.

### SEM-skanner (sub-epidermal moisture)

En handhållen och trådlös enhet som mäter vätskeansamling i hudens undre lager, för att tidigt identifiera risk för utveckling av trycksår.

### Trycksår

Sår som uppkommer på grund av blodflödet i huden begränsas av yttre tryck. Drabbar oftast patienter med nedsatt rörlighet.

### VTE (venös tromboembolism)

Förkortningen VTE kommer från engelskans "venous thromboembolism" och innebär blodpropp i vensystemet, i likhet med DVT (se ovan).

### Ödem

Svullnad på grund av ansamling av vätska i vävnaderna.

## TELEFONKONFERENS

Fondförvaltare, analytiker och media bjuds in till telefonkonferens den 14 juli kl. 08.00 svensk tid.

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att ta del av denna via webcast, vänligen klicka på följande länk:  
<https://ir.financialhearings.com/arjo-q2-2023>

Deltagare som önskar ställa muntliga frågor via telefonkonferensen behöver registrera sig via länken nedan. Efter registreringen erhålls ett telefonnummer och konferens-ID för att logga in till konferensen. Länk för registrering:  
<https://conference.financialhearings.com/teleconference/?id=200819>

Alternativt, använd följande länk för att ladda ned presentationen:  
<https://www.arjo.com/sv-se/om-oss/investerare/rapporter--presentationer/2023/>

En inspelning av konferensen finns tillgänglig i 3 år via följande länk:  
<https://ir.financialhearings.com/arjo-q2-2023>

## FINANSIELL INFORMATION

Uppdaterad information rörande exempelvis Arjos aktie och bolagsstyrning finns på [www.arjo.com](http://www.arjo.com). Årsredovisning, bokslutskommuniké och kvartalsrapporter publiceras på svenska och engelska och finns tillgängliga för nedladdning på [www.arjo.com](http://www.arjo.com).

Följande finansiella rapporter kommer att publiceras under 2023/2024:

19 oktober 2023	Delårsrapport jan-sep 2023
30 januari 2024	Bokslutskommuniké 2023
Mars 2024	Årsredovisning 2023
18 april 2024	Delårsrapport jan-mar 2024
18 april 2024	Årsstämma 2024



## KONTAKT

### Maria Nilsson

EVP Communication & Public Relations  
 +46 734 244 515  
[maria.nilsson@arjo.com](mailto:maria.nilsson@arjo.com)

### Sara Ehinger

VP Investor Relations & Corporate Communications  
 Tel: +46 723 597 794  
[sara.ehinger@arjo.com](mailto:sara.ehinger@arjo.com)

Denna information är sådan information som Arjo AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 14 juli 2023 kl. 07:00 CEST.

På Arjo är vi övertygade om att goda förutsättningar för mobilitet i vårdmiljöer är en central del av att erbjuda vård av hög kvalitet. Våra produkter och lösningar för patientförflyttning, hygien, desinfektion, diagnostik, behandling av bensår, förebyggande av trycksår och ventrombos samt våra sjukvårdssängar, är utformade för att främja mobilitet, säkerhet och värdighet i alla vårdssituationer. Med 65 års erfarenhet av att förbättra vardagen för patienter och vårdgivare, och ett globalt team på cirka 6 800 personer arbetar vi ständigt för att skapa bättre resultat för människor som möter utmaningar inom mobilitet.

Arjo AB · Org.Nr. 559092-8064 · Hans Michelsensgatan 10 · 211 20 Malmö · Sverige

[www.arjo.com](http://www.arjo.com)